

La crisis derivada de la pandemia está creando nuevos perfiles de consumidores en Colombia, llevando a repensar los modelos de negocio de entretenimiento

¿Cuál es el impacto?

- ► La pandemia está teniendo un impacto drástico sobre las finanzas de los colombianos, ~90% de los hogares con impacto en sus ingresos
- ► Las restricciones de movilidad afectaron a la industria de entretenimiento fuera de casa de manera significativa
- ► La buena noticia es que casi la mitad (49%) de los colombianos piensa regresar a los hábitos que tenían previo a la crisis...
- ... aunque una importante proporción (~40%) serán todavía cautelosos al realizar actividades fuera de casa y tendrán un regreso gradual
- ► En particular las actividades de alta densidad y en espacios cerrados y como ir al cines, restaurantes y bares, seguirán viéndose muy afectadas...
- ... con lo que las medidas de higiene y distanciamiento social serán clave para ganar la confianza de los consumidores
- Como es de esperarse, las actividades en casa online y offline y en particular las gratuitas o de bajo costo como el ejercicio, comidas y acceso a redes sociales tomarán más relevancia hacia adelante
- Como resultado, con la crisis aparecen nuevos perfiles de consumidores y una nueva definición del entretenimiento para los colombianos

¿Cómo deben actuar las empresas?

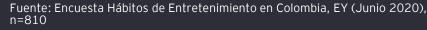
Optimizar la gestión de activos y de flujos en el corto plazo e identificar nuevas fuentes de ingresos, potenciando alianzas que permitan acelerar el time-to-market y entorno digital

Recapturar consumidores con cambios de corto plazo en su estrategia de precios, imagen de marca y propuesta de valor en un entorno más competitivo

Incorporar de manera inmediata medidas enfocadas de higiene y de bajo costo con una comunicación extensiva

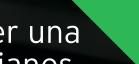
Transformar su modelo de negocio y operativo con un enfoque digital, holístico (fuera y dentro de casa) y una nueva gestión de espacios y flujos de consumidores

Desarrollar capacidades de segmentación más avanzadas y dinámicas del mercado y de sus consumidores en un entorno cambiando





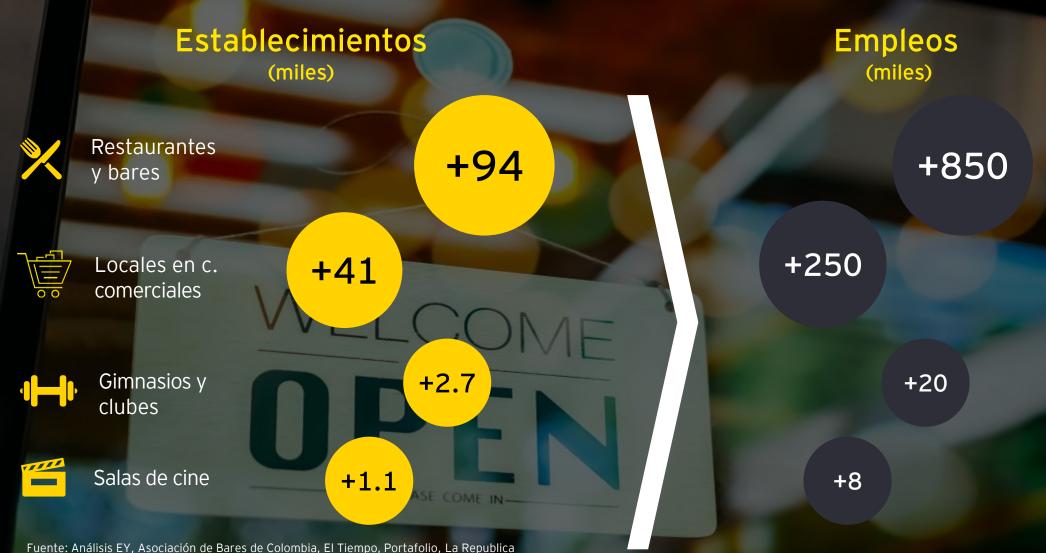




Fuera

de casa

La industria del entretenimiento fuera de casa es clave en el país, al ser una importante fuente de empleo e ingresos para muchos hogares colombianos





Antes de la crisis, el entretenimiento formaba parte integral de la vida de los colombianos en diversas formas, tanto fuera de casa como dentro de casa

% de encuestados que realizan cada actividad al menos una vez al mes





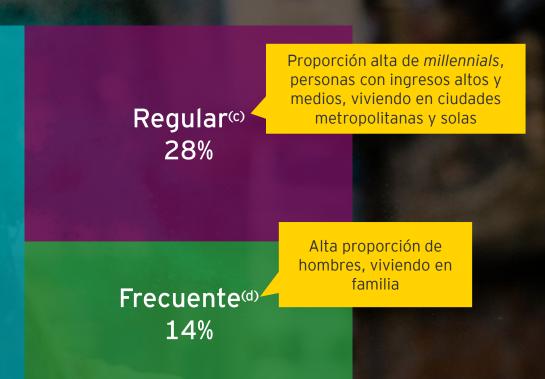
Previo a la crisis podíamos hablar de cuatro tipos de consumidores para las actividades fuera de casa; mayormente de manera casual



% de encuestados que realizan actividades fuera de casa al menos una vez al mes

Mayor proporción de mujeres, adultos y adultos mayores (41+), personas con ingresos bajos, y viviendo en ciudades pequeñas o zonas rurales, sin pareja pero con hijos Segmento representativo de la población y más preponderante que en México (29%)

Sedentario^(a) 18% Casual^(b)



(a) Consumidor dijo que realizaba dos o menos actividades fuera de casa al menos una vez al mes,

Fuente: Encuesta Hábitos de Entretenimiento en Colombia, EY (Junio 2020), n=810, Ingresos medios: hogares con ingresos mensuales entre COP \$1,800,000 y \$7,200,000; Ingresos altos: >\$7,200,000; Ciudades metropolitanas incluye a gente viviendo en el Departamento Capital y de Antioquia; Millennials: 19-40 años, Adultos mayores: >60 años



⁽a) Consumidor dijo que realizaba entre 3 y 5 actividades fuera de casa al menos una vez al mes,

⁽c) Consumidor dijo que realizaba entre 6 y 9 actividades fuera de casa al menos una vez al mes,

⁽d) Consumidor dijo que realizaba más de 10 actividades fuera de casa al menos una vez al mes



La pandemia ha tenido un impacto sin precedente en las finanzas de los colombianos

Familias colombianas fuertemente afectadas por la crisis

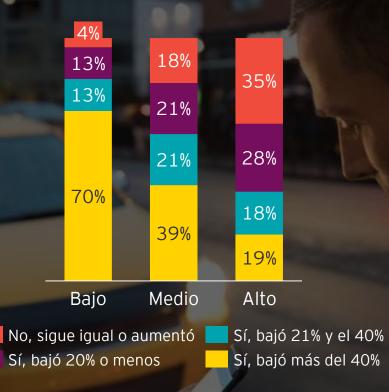


Ingreso de **9 de cada 10** hogares colombianos se redujo, aún más que en México (8/10)



Ingreso de **5 de cada 10** hogares colombianos se redujo en más del 60% (vs 3/10 en México)

Base de la pirámide con el mayor impacto en sus ingresos



Ciudades metropolitanas, menos afectadas por la crisis económica

% de hogares con impacto negativo en sus ingresos

88%

96%



VS



Ciudades metropolitanas Pequeñas ciudades o zonas rurales

Fuente: Encuesta "Hábitos de Entretenimiento", EY (Junio 2020), n=810; Ingresos medios: hogares con ingresos mensuales entre COP \$1,800,000 y \$7,200,000; Ingresos altos: >\$7,200,000; Ciudades metropolitanas incluye a gente viviendo en el Departamento Capital y de Antioquia;



La pandemia también afectó a todas las industrias, en particular a la del entretenimiento dada la imposición de restricciones sin precedente



Marzo 2020

Julio 2020

"Cine Colombia cierra la totalidad de sus salas de cine para evitar propagación del coronavirus"

El País - 14/03/20

"El sector de restaurantes ha registrado pérdidas en ventas de más de 80 %... está poniendo en riesgo la sostenibilidad de la industria"

El Espectador - 24/06/20

"Los establecimientos de esparcimiento y diversión, como bares, discotecas y casinos... favorecen la propagación del virus covid-19, por eso es necesario clausurarlos temporalmente"

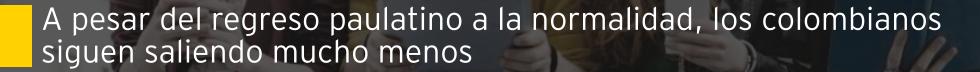
Semana - 19/03/20

"El sector audiovisual local será, sin duda, uno de los más golpeados por la covid-19, a la par de los negocios del entretenimiento y el ocio"

El Tiempo - 18/05/20

Fuente: Análisis EY







Tráfico actual vs pre-COVID-19

-60%



-52%



Parques

-50%



Estaciones de transporte

-39%



Supermercados y droguerías

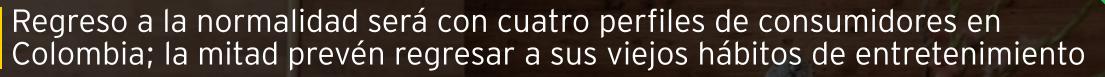
Fuente: Google, Informe de movilidad de las comunidades ante el COVID-19 - Colombia - 12/07/20: mediana de ese día de la semana correspondiente al período de 5 semanas desde el 3 de enero hasta el 6 de febrero de 2020 1) restaurantes, cafeterías, centros comerciales, parques temáticos, museos, bibliotecas y cines



Dados estos cambios drásticos y la lenta recuperación, las empresas de la industria del entretenimiento siguen buscando entender...













Alta proporción de clientes *Frecuentes*, una pérdida potencial grande para los actores de la industria

Alta proporción de consumidores Sedentarios y Casual, escondiendo un reto económico significativo por el peso menor que tenían en los ingresos de las empresas

Mayor proporción de colombianos quieren "disfrutar la vida" comparado con mexicanos (11% vs 3%), una oportunidad a capturar para las empresas de mejorar la retención y la gestión de la base de clientes cautivos para fomentar más lealtad

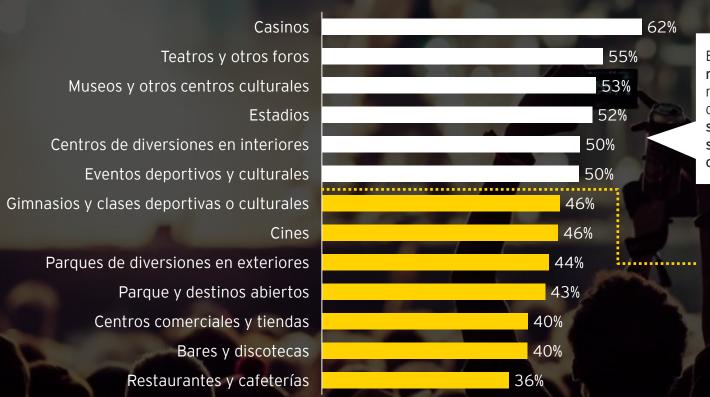
Fuente: Encuesta Hábitos de Entretenimiento en Colombia, EY (Junio 2020), n=810 (1) Consumidor dijo que ya no realizará o tendrán una menor frecuencia respecto al 2019 en más del 90% de actividades, (2) Consumidor dijo que ya no realizará o tendrán una menor frecuencia en entre el 50% y el 90% de actividades, (3) Consumidor dijo que tendrá la misma frecuencia respecto al 2019 en más del 50% de las actividades, (4) Consumidor dijo que tendrá una mayor frecuencia en más actividades que en las que tendrá una menor frecuencia



Sin embargo, el regreso a la normalidad variará a través de los diferentes giros de entretenimiento fuera de casa



% de encuestados que piensan seguir igual que en 2019 después del confinamiento



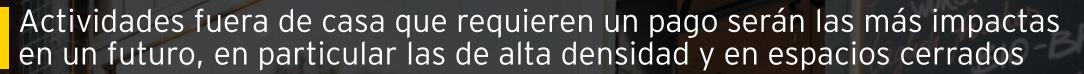
Empresas de entretenimiento tienen una oportunidad de recapturar una gran cantidad de consumidores al regresar a la nueva normalidad; sin embargo, para acelerar esta reactivación deberán repensar su estrategia de precios, su imagen de marca y su propuesta de valor en un entorno más competitivo. El reto será mayor para actividades muy comunes en 2019 y en espacios cerrados como centros comerciales, tiendas y restaurantes.

promedio para todas las actividades, una proporción menor que en México (53%), sugiriendo un impacto más fuerte de la pandemia en los hábitos

Actividades con la mayoría de la población que piensan cambiar sus hábitos al salir de la crisis

Fuente: Encuesta Hábitos de Entretenimiento en Colombia, EY (Junio 2020), n=810







% de encuestados que piensan cambiar la frecuencia con la cuál realizarán actividades después del confinamiento comparado con el 2019

	Menos	Más	Impacto neto			
Parques y destinos abiertos	27%	30%	(+)	La única actividad fuera de casa con un impacto neto positivo es al aire libre y gratis, sugiriendo consideraciones sanitarias y económicas en los		
Gimnasios y clases deportivas o culturales	38%	16%				
Parques de diversiones en exteriores	41%	15%		cambios de hábitos.		
Eventos deportivos y culturales	38%	12%		MO - DO OD/15 K		
Museos y otros centros culturales	37%	10%		FRESA abyzy		
Centros comerciales y tiendas	45%	15%	100			
Estadios	40%	8%	The state of the s			
Teatros y otros foros	39%	7%	(-)			
Casinos	35%	3%		Actividades de alta densidad, en espacios cerrados y muy comunes en 2019 como cines, bares y discotecas y restaurantes serán las más		
Centros de diversiones en interiores	41%	9%				
Cines	44%	10%		impactadas, brindando un reto clave de regreso a la rentabilidad y empujando las empresas a optimizar la gestión de sus activos e identificar nuevas fuentes de ingresos.		
Restaurantes y cafeterías	54%	10%	N/AII			
Bares y discotecas	54%	6%	Total Control			

Fuente: Encuesta Hábitos de Entretenimiento en Colombia, EY (Junio 2020), n=810; Menos: encuestados que respondieron que realizarán la actividad Menos que en 2019 o que Ya no la realizarán







% de clientes¹ que van a realizar menos las actividades

		VODOD		
	Restaurantes	Cines	Bares y discotecas	
Clientes <u>sin impacto</u> en ingresos	49%	53%	52%	Denota una voluntad de reducir costos de entretenimiento, empujando las empresas a repensar su posicionamiento y
Clientes con un impacto moderado en ingresos (Caída de ingresos entre 20 y 60%)	57%	56%	57%	su estrategia de precios.
Clientes con <u>fuerte</u> <u>impacto</u> en ingresos (Caída de salario de >60%)	60%	60%	59%	

Fuente: Encuesta Hábitos de Entretenimiento en Colombia, EY (Junio 2020), n=810, considera a consumidores que realizaron la actividad cuando menos una vez al año 1) consumidores que realizaban la actividad al menos una vez al año en el 2019



Sin embargo, la lealtad de los clientes se verá reflejada en los hábitos en la nueva normalidad, una oportunidad clara para las empresas del sector



% de clientes que van a realizar menos las actividades más impactadas



Restaurantes



Cines



Bares y discotecas

Clientes casual

(de una vez al mes a una vez al año)

61%

73%

59%

59%

44%

7

del mercado y de sus clientes, sobre todo para perfiles más impactados como mujeres, adultos de 18 a 40 años y

familias.

Diferencias significativas de

clave una segmentación fina

cambios de hábitos renden

Clientes asiduos

(al menos una vez a la semana)

53%

Ingresos altos y adultos jóvenes (31-40)

Mujeres y familias

Perfiles más impactados Mujeres, adultos jóvenes y millennials (18-40), familias

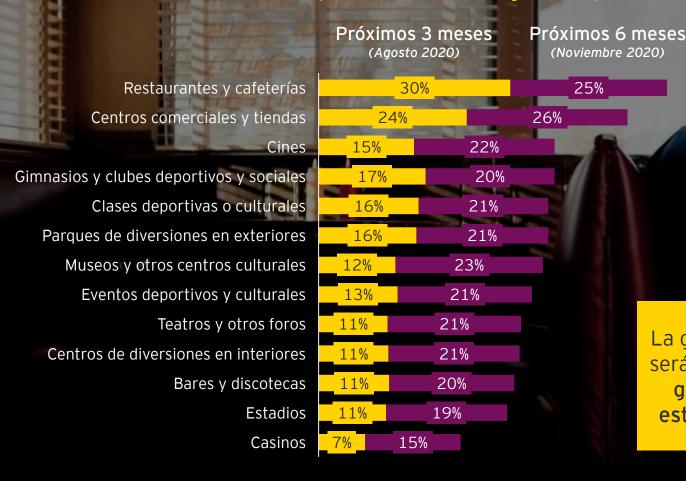
Fuente: Encuesta Hábitos de Entretenimiento en Colombia, EY (Junio 2020), n=810



Además, el regreso a la nueva normalidad será gradual, especialmente para actividades en lugares de alta densidad

% de encuestados pensando en regresar pronto a actividades fuera de casa

25%



No se prevé un regreso masivo pronto para ninguna actividad afuera de casa, solo algunas actividades muy comunes y con baja densidad regresarán más pronto.

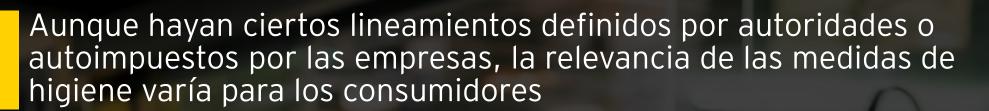
La gestión de los flujos de caja y de los costos será clave para poder navegar un regreso muy gradual a la nueva normal, juntos con una estrategia de diversificación de corto plazo.

Fuente: Encuesta Hábitos de Entretenimiento en Colombia, EY (Junio 2020), n=810



Fuera

de casa





% de la población que considera muy importante cada medida de higiene y distanciamiento

90%	Limpieza frecuente
87%	Cubrebocas para el personal
87%	Gel antibacterial en diferentes puntos
84%	Espacio para distanciamiento social
81%	Reducir la capacidad máxima
80%	Monitoreo de temperatura
79%	Productos desechables
79%	Certificación del gobierno
77%	urificadores de aire en diferentes puntos
73%	Certificación de una empresas privada
72%	Guantes para el personal

Las **medidas más importantes** están relacionadas con **higiene y son de bajo costo**, las cuales se deberían de implementar en el muy **corto plazo con comunicación extensiva.**

La importancia del espacio es mayor a México (79%), un reto mayor para establecimientos densos, requiriendo una transformación del modelo de negocio (ej. modelos de suscripciones, enfoque en servicios premium, dark kitchens) y de las operaciones (ej. con nuevos horarios, rediseño de los espacios, mobiliario adaptado, reorganización de flujos de consumidores en tiendas, menús digitales).

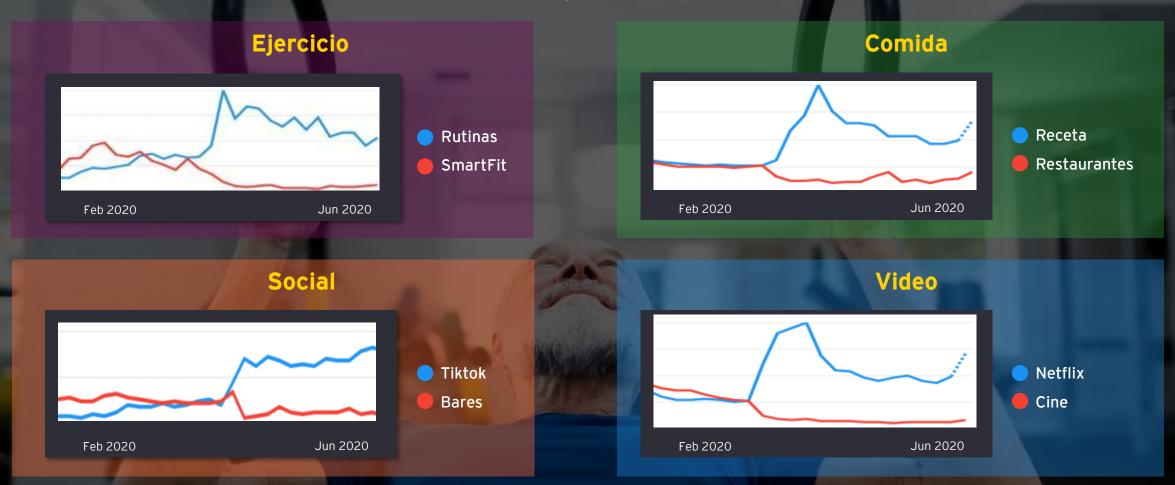
Acumular medidas tendrá un impacto marginal bajo, sugiriendo mejor enfocarse en 3-4 medidas visibles y clave.

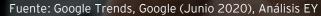
Fuente: Encuesta COVID-19 Hábitos de Entretenimiento, EY (2020), n=810



Como era de esperarse, crisis empujó a los consumidores a buscar alternativas de sus actividades comunes de entretenimiento dentro de casa

Cambios en búsquedas Google antes y durante la pandemia



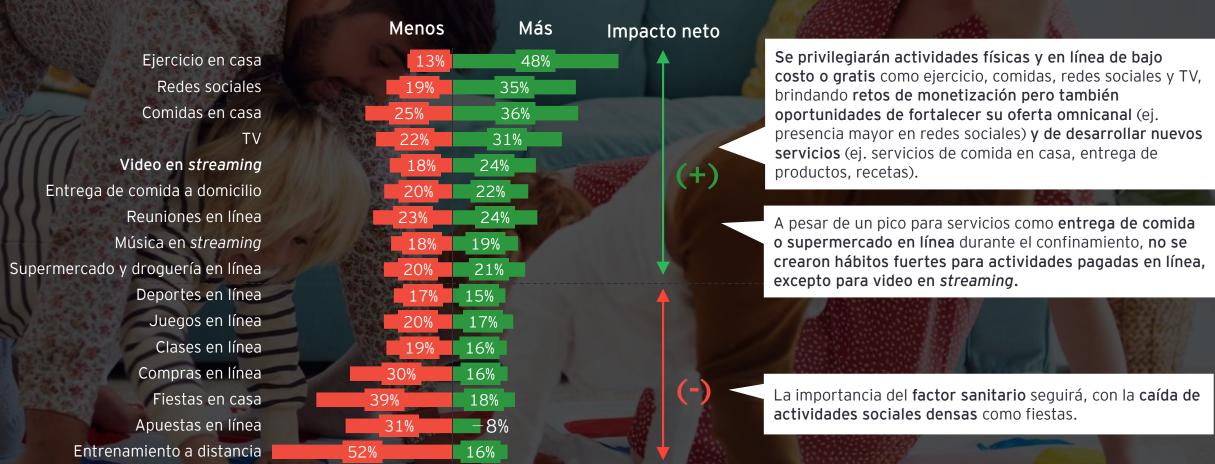




Cambio de hábito en actividades dentro de casa se mantendrá para una buena parte de los consumidores hacia adelante



% de encuestados que piensan cambiar la frecuencia con la cual realizarán actividades después del confinamiento comparado con el 2019





Hábitos de nuevos consumidores tendrán una cierta correlación entre actividades dentro y fuera de casa

Perfil del consumidor poscrisis



A disfrutar la vida 11%



Entretenimiento Dentro de Casa

Cauteloso 25%

Regreso a la normalidad 62%

Regreso a la normalidad 49%

Divertirse en casa 20%

Fuente: Encuesta Hábitos de Entretenimiento en Colombia, EY (Junio 2020), n=810; (1) Consumidor dijo que ya no realizará o tendrán una menor frecuencia más del 50% de actividades, (2) Consumidor dijo que tendrá la misma frecuencia respecto al 2019 en más del 50% de las actividades, (3) Consumidor dijo que tendrá una mayor frecuencia en más actividades que en las que tendrá una menor frecuencia

Muchos consumidores ermitaños van a reducir también las actividades en casa (en mayor proporción que en México), volviéndose en un segmento poco atractivo por falta de recursos y/o de tiempo y de oferta de actividades en casa (hombres, 19-30, con impacto económico fuerte y viviendo fuera de ciudades metropolitanas)

Una alta proporción de consumidores de *Regreso a la normal* en actividades fuera de cada **no van a cambiar sus hábitos tanto fuera como dentro de casa,** considerando que la pandemia no debería de cambiar su estilo de vida

Un segmento **polarizado** en personas que piensan reducir sus actividades fuera de casa reemplazándolas por actividades adentro, y otras que seguirán igual o aumentarán sus actividades fuera, **requiriendo una segmentación fina** de sus patrones de consumo

Una proporción más grande que en México serán consumidores que **se van a entretener más**, tanto afuera como adentro, un segmento muy atractivo para ofertas integrales



Brindando una nueva definición de entretenimiento para los colombianos, enfocada en menos actividades, más en casa y más digitales





En conclusión...

- ✓ El impacto para las empresas con servicio en lugares cerrados como bares, cines, restaurantes y gimnasios será de mediano plazo (>18 meses), favoreciendo alternativas en casa
- ✓ Las actividades sociales en espacios de baja densidad y bajo costo, como parques y comidas en casa serán una alternativa que seguirá tomando un rol más predominante
- ✓ Ciertos servicios digitales, como redes sociales y video en streaming, han ganado una participación que mantendrán y seguirán creciendo hacia adelante
- ✓ Los servicios audiovisuales en casa, en todos sus modelos y formatos, mantendrán un posicionamiento clave en los hogares colombianos

Las mayoría de las empresas de la industria de entretenimiento fuera de casa tienen la imperativa de transformar su modelo de negocio para mantenerse y seguir creciendo en futuro al...



Incorporar de manera inmediata medidas enfocadas de higiene y de bajo costo con una comunicación extensiva



Atraer a los consumidores con cambios de corto plazo en su estrategia de precios, imagen de marca y propuesta de valor en un entorno más competitivo



Optimizar la gestión de activos y de flujos en el corto plazo e identificar nuevas fuentes de ingresos, potenciando alianzas que permitan acelerar el time-to-market y entorno digital



Desarrollar capacidades de segmentación más avanzadas y dinámicas del mercado y de sus consumidores en un entorno cambiante



Transformar su modelo de negocio y operativo con un enfoque digital, holístico (fuera y dentro de casa) y una nueva gestión de espacios y flujos de consumidores

Fuente: Encuesta Hábitos de Entretenimiento en Colombia, EY (Junio 2020), n=810

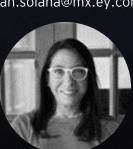




Para mayor información sobre este reporte y cómo EY puede apoyar a su empresa a transformarse en este entorno contacte a:



Juan Solana
Socio de Transformación de Negocios e
Innovación en EY Latinoamérica Norte
juan.solana@mx.ey.com



Carolina Orjuela
Gerente Senior de Transformación de
Negocios e Innovación en EY
Latinoamérica Norte
carolina.orjuela.rojas@co.ey.com



Louis Tronel

Gerente de Transformación de Negocios
e Innovación en EY Latinoamérica Norte
louis.tronel@mx.ey.com



Director de Markets and Business Development en EY Latinoamérica Norte mateo.de.los.rios@co.ey.com



Anexos



Metodología (I/II)

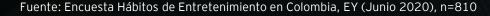
- Para elaborar el análisis, se realizó una encuesta distribuida en línea
- ► Se obtuvieron ~1,000 respuestas del 27 de mayo al 4 de junio del 2020
- ► Se eliminaron posibles datos atípicos y respuestas incongruentes
- La encuesta constó de 20 preguntas, acerca de información demográfica y hábitos y preferencias de entretenimiento antes y después del COVID-19
- Las actividades de entretenimiento que se tomaron en cuenta en la encuesta fueron:

Fuera de casa

- 1. Restaurantes y cafeterías
- 2. Bares y discotecas
- 3. Cines
- **4.** Teatros y otros foros
- 5. Gimnasios, clubes deportivos, clases deportivas o culturales (música, fútbol, etc.)
- 6. Museos y otros centros culturales
- 7. Centros de diversiones en interiores (bolera, centros de videojuegos, etc.)
- 8. Parques de diversiones en exteriores (parques acuáticos, ferias, etc.)
- 9. Casinos
- 10. Centros comerciales y tiendas
- 11. Estadios y similares
- 12. Eventos deportivos y culturales (exposiciones, carreras, maratones, etc.)
- 13. Ir a destinos abiertos (parques, bosques, lagos, etc.)

Dentro de casa

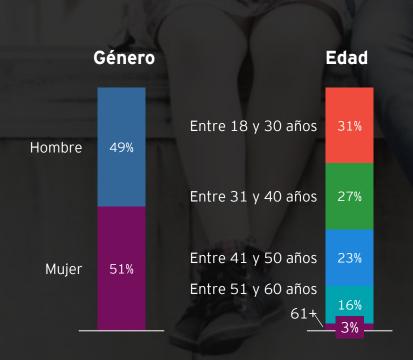
- 1. Comidas en casa (propia o de amigos)
- 2. Fiestas en casa (propia o de amigos)
- 3. TV
- 4. Ejercicio en casa
- 5. Realizar apuestas en línea
- 6. Realizar compras en línea
- 7. Entrega de comida a domicilio (Domicilios.com, Rappi, etc.)
- 8. Súper y droguería a domicilio (Carulla, Yumbo, Farmatodo, etc.)
- 9. Clases en línea (OpenEnglish, Udemy, yoga, cocina, etc.)
- 10. Entrenamiento a distancia (Siclo+, Gympass, etc.)
- 11. Música en *streaming* (Spotify, Apple Music, etc.)
- 12. Video en streaming (Netflix, Claro, Movistar, etc.)
- 13. Deportes en línea (ESPN, Foxsportla.com, etc.)
- 14. Juegos en línea (Nintendo, Candy Crush, etc.)
- Uso de redes sociales

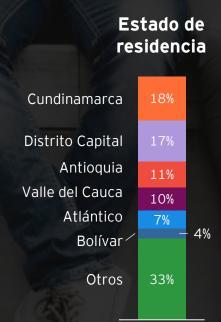




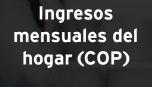
Datos demográficos de los encuestados

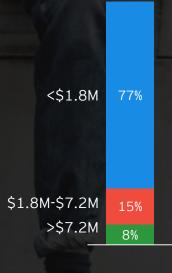
Metodología (II/II)











Fuente: Encuesta Hábitos de Entretenimiento en Colombia, EY (Junio 2020), n=810



Auditoría | Asesoría de Negocios | Fiscal-Legal | Fusiones y Adquisiciones

Acerca de EY

EY es líder global en servicios de aseguramiento, asesoría, impuestos y transacciones. Las perspectivas y servicios de calidad que entregamos ayudan a generar confianza y seguridad en los mercados de capital y en las economías de todo el mundo. Desarrollamos líderes extraordinarios que se unen para cumplir nuestras promesas a todas las partes interesadas. Al hacerlo, jugamos un papel fundamental en construir un mejor entorno de negocios para nuestra gente, clientes y comunidades.

Para obtener más información acerca de nuestra organización, visite el sitio www.ey.com/mx

© 2020 Mancera, S.C. Integrante Ernst & Young Global Derechos reservados

Ernst & Young se refiere a la organización global de firmas miembro conocida como Ernst & Young Global Limited, en la que cada una de ellas actúa como una entidad legal separada. Ernst & Young Global Limited no provee servicios a clientes.