

## RÉDACTEURS



**Zahra Jamani**  
Première vice-présidente  
Conseils transactionnels  
[zahra.jamani@ca.ey.com](mailto:zahra.jamani@ca.ey.com)



**Mansa Singh**  
Conseiller senior  
Conseils transactionnels  
[mansa.singh@ca.ey.com](mailto:mansa.singh@ca.ey.com)



**Evan Uba**  
Conseiller  
Conseils transactionnels  
[evan.uba@ca.ey.com](mailto:evan.uba@ca.ey.com)

# Explorer les tendances, les défis et les facteurs de croissance des F&A axées sur le développement durable

Le secteur des fusions et acquisitions (« F&A ») au Canada continue de se tourner vers les entreprises axées sur le développement durable. Alors que la sensibilisation mondiale aux facteurs environnementaux, sociaux et de gouvernance (« ESG ») s'accélère, les entreprises alignent de plus en plus leurs stratégies sur des pratiques durables. Cette tendance touche le marché des F&A, le développement durable étant un thème central dans la conclusion de transactions.

Plusieurs facteurs devraient stimuler la croissance des F&A durables au Canada. Les exigences réglementaires, y compris la *Loi canadienne sur la responsabilité en matière de carboneutralité*, encouragent les entreprises à intégrer le développement durable à leurs activités, favorisant ainsi un environnement propice aux investissements verts. De plus, la sensibilisation accrue des investisseurs et la demande croissante des consommateurs pour des produits et services écoresponsables amènent les entreprises à réaliser des acquisitions durables, ouvrant ainsi de nouvelles avenues de croissance.

Les sociétés de capital-investissement jouent également un rôle crucial dans l'attention portée au développement durable dans les opérations de F&A. Reconnaisant le potentiel de création de valeur, les investisseurs de capital-investissement cherchent activement des occasions dans des secteurs comme l'énergie renouvelable, les technologies propres et l'agriculture durable. On observe une augmentation des partenariats stratégiques entre les entreprises et les fonds d'investissement à retombées sociales axés sur le développement durable, qui tirent parti d'une expertise et de ressources complémentaires pour accélérer les initiatives de croissance durable. Selon certaines études, l'intégration d'initiatives ESG à la stratégie des entreprises a permis d'améliorer l'engagement des clients, d'accroître la demande du marché pour leurs produits et services et d'attirer des talents qualifiés, menant à une révision à la hausse des évaluations.

Malgré cette dynamique, se concentrer sur le développement durable dans le contexte opérationnel actuel est un véritable défi. Les dirigeants d'entreprise doivent composer avec d'importantes turbulences géopolitiques, une incertitude macroéconomique et de fortes pressions sur les chaînes d'approvisionnement. D'après les données de l'[étude sur la valeur durable de 2023 d'EY](#), l'année cible médiane pour atteindre les objectifs climatiques est maintenant 2050, contre 2036 dans l'étude de l'année précédente. Les conseils d'administration jouent un rôle important en veillant à ce que le développement durable demeure un impératif stratégique face aux défis qui se posent, en réorganisant l'entreprise en vue d'un avenir durable.

En outre, les divergences d'évaluation découlent souvent de la nature complexe de l'évaluation des immobilisations incorporelles, comme l'incidence environnementale et la responsabilité sociale. L'intégration culturelle pose également un obstacle, car les entreprises cherchent à harmoniser diverses valeurs et pratiques organisationnelles disparates. Les incertitudes réglementaires entourant les normes ESG rendent la structure des transactions encore plus complexe, ce qui nécessite une diligence raisonnable méticuleuse et des mesures de conformité.

Alors que les entreprises intègrent de plus en plus le développement durable à leurs stratégies de base, la demande pour des acquisitions écoresponsables devrait augmenter. De plus, la convergence de l'innovation technologique, du soutien réglementaire et de l'appétit des investisseurs pour des investissements prenant en compte les facteurs ESG devrait stimuler l'expansion du secteur des F&A durables.

## Activité sur le marché des F&A de l'Ontario

Les activités de F&A en Ontario ont été mitigées au premier trimestre de 2024, les volumes de transactions étant demeurés stables par rapport au T4 2023 et ayant reculé de 10 % par rapport au T1 2023, avec un total de 191 transactions réalisées. La valeur de transaction a augmenté de façon importante, les capitaux déployés s'élevant à plus de 25 milliards \$, en hausse de 143 % par rapport à ceux du T4 2023. Bien que les mégatransactions ne soient pas un reflet exact des tendances sous-jacentes (trois transactions représentant 84 % du volume en dollars au T1 2024), elles témoignent de la confiance du marché et peuvent s'avérer de solides indicateurs pour les trimestres suivants.

Au T1 2024, le volume des transactions stratégiques a également augmenté légèrement par rapport au trimestre précédent, 178 transactions ayant été conclues. Toutefois, ce résultat demeure inférieur à la moyenne mobile sur 24 mois de 188 transactions. Les transactions de capital-investissement ont été modérées, seulement 13 ayant été conclues au T1 2024, soit le plus faible volume de transactions des huit derniers trimestres.

Le secteur des produits et services informatiques est celui qui a le plus contribué au marché des F&A en Ontario, représentant 18 % des transactions au cours du trimestre, suivi des secteurs des services commerciaux et professionnels, des mines et métaux, et des services financiers.

La hausse du coût du capital a été l'un des principaux facteurs de la contraction des activités de F&A en 2023, une tendance qui s'est poursuivie au premier trimestre de 2024. On s'attend à ce que la Banque du Canada ne réduise pas ses taux d'intérêt au cours des deux premiers trimestres de 2024, et les négociateurs ont bon espoir que les coûts de financement finiront par baisser d'ici la fin de 2024, ce qui permettrait aux investisseurs de réaliser des transactions plus importantes.

En outre, les réserves de capitaux des sociétés de capital-investissement à l'échelle mondiale ont atteint un niveau sans précédent de 2,6 billions de dollars. Ces sociétés sont prêtes à déployer ces capitaux, ce qui pourrait favoriser les activités de F&A au cours des prochains mois. Les vendeurs devraient se montrer optimistes, étant donné que la concurrence pour les actifs peut s'intensifier, ce qui constitue un levier important pour les transactions.

# Aperçu des transactions d'EY

EY A LE PLAISIR D'ANNONCER L'ACQUISITION DE  
REAL TECH INC.

## POUR EN SAVOIR PLUS



**Chris Hutchinson**  
Premier vice-président  
+1 416 932 6002  
[chris.hutchinson@ca.ey.com](mailto:chris.hutchinson@ca.ey.com)



**John Barry**  
Premier vice-président  
+1 416 941 2968  
[john.barry@ca.ey.com](mailto:john.barry@ca.ey.com)



**Ryan Marinelli**  
Analyste  
+1 416 932 4932  
[ryan.marinelli@ca.ey.com](mailto:ryan.marinelli@ca.ey.com)



a été acquise par



EY\* a agi à titre de conseiller financier  
exclusif auprès de Real Tech Inc.



Travailler ensemble  
pour un monde meilleur

\*Conseil en financement Ernst & Young Orenda Inc.

## À propos de l'entreprise

Real Tech est un chef de file de l'industrie se spécialisant dans la surveillance et l'analyse de la qualité de l'eau en temps réel et comptant plus de 10 000 systèmes dans les réseaux d'approvisionnement et d'assainissement municipaux et dans d'autres secteurs partout dans le monde. L'offre de produits de Real Tech comprend notamment des capteurs optiques, des contrôleurs et des accessoires pour permettre au consommateur une personnalisation maximale, ainsi qu'une plateforme logicielle d'IA exclusive, Liquid AI®, un moyen facile et précis d'analyser les données des capteurs de Real Tech.

## La formule « gagnant-gagnant »

La transaction permet aux actionnaires de Real Tech d'atteindre leurs objectifs en matière de planification de la relève et procure à la direction un partenaire pour soutenir l'innovation continue dans le secteur de l'eau. Grâce à cette acquisition, ABB accroît sa forte présence dans le secteur de l'eau et complète son portefeuille de produits par une technologie de capteurs optiques essentielle à la gestion intelligente de l'eau.

EY a conseillé Real Tech Inc. (« Real Tech » ou la « Société ») dans le cadre de la vente de l'entreprise à ABB Inc. (« ABB »).

# Rétrospectives trimestrielles sectorielles d'EY

CHAQUE TRIMESTRE, NOUS PRÉSENTONS UNE SÉLECTION DE RÉTROSPECTIVES ET D'ANALYSES PAR SECTEUR ET LES DOCUMENTS DE LEADERSHIP ÉCLAIRÉ DE NOTRE ÉQUIPE. POUR LE TRIMESTRE CONSIDÉRÉ, NOUS METTONS DE L'AVANT LA RÉTROSPECTIVE SUR LES F&A DANS LE SECTEUR TRANSPORT ET LOGISTIQUE.

Rétrospective - Ontario  
PREMIER TRIMESTRE DE 2024

## TRANSPORT ET LOGISTIQUE



### Transport et logistique : Rétrospective de l'année 2023

Les hauts et les bas n'ont pas manqué dans le secteur du transport et de la logistique en 2023. Après une année de profits records pour de nombreuses sociétés de transport et de logistique, 2023 a été marquée par un recul des marges qui sont revenues à des niveaux plus habituels en raison de la réduction des habitudes de consommation de biens durables, de la hausse des taux d'intérêt, et de la lenteur des cycles de réapprovisionnement des stocks par les fabricants et les détaillants.

La baisse des tarifs et des volumes qui s'est amorcée en début d'année a obligé beaucoup d'acteurs nord-américains à quitter le marché. Bien que la stabilité de l'entreprise de camionnage Yellow Corp., après 99 années d'activité, ait fait les manchettes, ce sont surtout de petits exploitants qui ont dû fermer leurs portes. Cette situation s'est aggravée en octobre, lorsque la société de courtage de fret numérique Convoy Inc. a cessé ses activités sans avoir payé de nombreuses petites entreprises de camionnage qui lui avaient fourni des services.

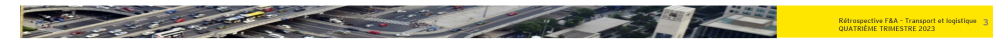
Ce nombre sans précédent de fermetures est révélateur des pressions économiques et des difficultés qui touchent le secteur du transport et de la logistique, et met en évidence toute l'importance de la flexibilité et de l'adaptabilité dans un marché instable. C'est peut-être Dave Boreman, président de C.H. Robinson Worldwide Inc., qui a le mieux résumé la situation au cours de la conférence téléphonique sur les résultats du T3, période pour laquelle son entreprise a déclaré des résultats d'exploitation en baisse de 60 % d'un exercice à l'autre. M. Boreman a ainsi déclaré : « Nous devons rester concentrés sur ce que nous pouvons contrôler, offrir un service hors pair à notre clientèle et mener à bien les plans visant à rationaliser nos processus. »

Malgré un contexte en dents de scie dans le secteur du transport, les activités de F&A ont encore été très nombreuses en Amérique du Nord en 2023. Les grands joueurs ont dû évaluer les acquisitions potentielles de manière plus stratégique, en mettant l'accent sur l'acquisition d'entreprises offrant des avantages synergiques et une efficacité sur le plan de l'exploitation. Voici quelques-unes des transactions les plus importantes qui ont été réalisées en 2023 :

- Acquisitions de Siemens Transportation Group, de JHT Holdings et de Vedder Transportation Group par TFI International.
- Acquisition de U.S. Xpress Enterprises par Knight-Swift Transportation.
- Acquisition de B&R Eckel's Transport par Mullen Group.
- Acquisition du Groupe GTI par Canada Cartage.

Malgré la récession du transport des marchandises, selon l'expression utilisée par de nombreux intervenants du secteur, qui a marqué la majeure partie de 2023, les analystes s'attendent à plus de stabilité en 2024. Les tarifs pour le transport par camion ont commencé à augmenter et devraient poursuivre leur progression en raison de la hausse de la demande, attribuable à la croissance économique prévue et à l'essor continu du commerce en ligne.

Nous espérons que vous apprécierez cette mise à jour sur le secteur Transport et logistique. N'hésitez pas à communiquer avec un membre de notre équipe si vous avez des questions.



### Exemples de transactions réalisées par EY

\* Conseil en financement Ernst & Young Orenda Inc.



### Aperçu d'une transaction d'EY

EY\* a agi à titre de conseiller en financement par emprunt exclusif auprès du Groupe Morneau Inc. dans le cadre de la structuration et de la gestion de la syndication du financement sous forme d'emprunt.

\* Conseil en financement Ernst & Young Orenda Inc.

**La transaction**  
EY a fourni des services consultatifs en finances au Groupe Morneau pour répondre à ses besoins en financement.

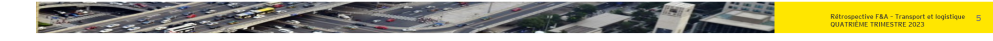
**À propos du Groupe Morneau**  
Le Groupe Morneau est une entreprise de transport et de logistique de premier plan établie au Québec, au Canada, dont la riche histoire remonte à 1942. Au fil des ans, Morneau s'est imposé comme un chef de file du secteur en offrant une gamme complète de services, dont le transport de marchandises, l'entreposage, la distribution et la gestion de la chaîne d'approvisionnement. Grâce à son parc de véhicules entièrement en activité et à son équipe de professionnels chevronnés, le Groupe Morneau excelle dans la prestation de solutions qui répondent de manière fiable et efficace aux besoins variés de ses clients dans différents secteurs d'activité.

**Rôle d'EY**  
EY a eu le privilège d'agir comme conseiller stratégique auprès de l'entreprise alors que celle-ci cherchait à financer diverses initiatives stratégiques. EY a complété deux financements qui ont procuré au Groupe Morneau les capitaux dont il avait absolument besoin pour atteindre ses objectifs. Ces financements ont permis à l'entreprise de recapitaliser ses dividendes, de racheter les actions d'un actionnaire sortant et d'obtenir les fonds nécessaires pour un projet immobilier à venir. Il ont également créé des conditions propices pour un transfert intergénérationnel en douceur au sein du Groupe Morneau.

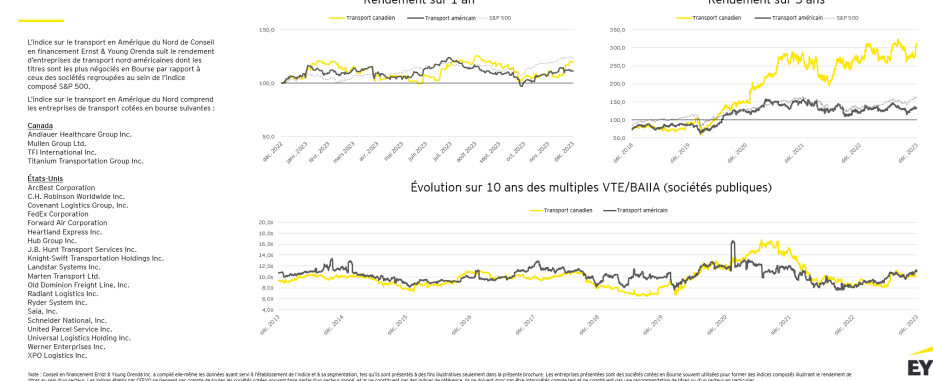


### Exemples de transactions réalisées au T4 2023

- 11 octobre 2023 :** Premier Bulk Systems, un fournisseur ontarien de services de transport a acquis la société Air Traffic Solutions établie en Ontario. Air Traffic est un fournisseur tiers de services de camionnage et de logistique par voie aérienne, maritime, ferroviaire et terrestre. L'acquisition permettra à Premier d'étendre sa présence en Ontario.
- 14 novembre 2023 :** Le Groupe Goulbault, un fournisseur de services de transport de lots complets et de lots brisés établi au Québec, a acquis l'entreprise québécoise Transport Inter-Nord. Transport Inter-Nord se spécialise également dans le transport de lots complets et de lots brisés établi au Québec. L'acquisition permettra au Groupe Goulbault de renforcer sa position parmi les chefs de file du transport de lots brisés au Québec.
- 20 novembre 2023 :** TFI International, un fournisseur de services de transport et de logistique du Québec, a acquis l'entreprise Dahlen Truck Line du Nebraska. Dahlen est un fournisseur de services de transport de lots complets dont les 75 camions acheminent plus de 27 000 cargaisons par année. L'acquisition permettra à TFI d'étendre sa présence dans la région du Midwest et d'élargir ses activités de transport spécialisé de lots complets.
- 21 novembre 2023 :** 7-Eleven Canada, un exploitant de dépanneurs de la Colombie-Britannique, a acquis certains actifs de Wallace & Carey dans le cadre d'une vente réalisée en vertu du processus de la LACC dont cette entreprise est l'acheteur. Wallace & Carey est un distributeur de produits alimentaires qui s'est placé à l'abri de ses créanciers en juin 2023. La transaction crée des conditions propices à la poursuite de la croissance de 7-Eleven au Canada en renforçant ses activités qui sont déjà florissantes à l'échelle nationale et en établissant sa chaîne d'approvisionnement, générant ainsi des avantages à long terme pour ses établissements.
- 27 novembre 2023 :** Canada Cartage, un fournisseur ontarien de services de camionnage, d'entreposage et de logistique, a acquis le Groupe GTI du Québec. GTI fournit divers services de chaîne d'approvisionnement et de logistique, dont le courtage, la gestion du transport, l'expédition de fret, le transport intermodal et l'entreposage, ainsi que des services de camionnage spécialisés pour le transport de marchandises surdimensionnées et de cargaisons lourdes. L'acquisition élargira considérablement la portée des services de Canada Cartage, dont la gestion, le courtage et le transport spécialisé de marchandises. EY a agi à titre de conseiller auprès de Canada Cartage dans le cadre de la transaction.
- 28 novembre 2023 :** Kuehne + Nagel International, un fournisseur de services de logistique intégrés établi en Suisse, a acquis la société ontarienne Farrow Group. Farrow fournit des solutions de conformité douanière et de logistique aux importateurs et aux exportateurs. L'acquisition aura un effet rétroactif immédiat sur le résultat de Kuehne + Nagel et permettra à celle-ci d'accroître ses capacités en matière de conformité douanière aux frontières des États-Unis avec le Canada et le Mexique.
- 21 décembre 2023 :** United Petroleum Transports, une entreprise de l'Idaho qui fournit des services de transport à de grandes sociétés pétrolières, à des exploitants de dépanneurs et à des marchands de produits pétroliers a acquis la société Patriot Transportation de la Floride. La transaction élargit la valeur d'entreprise de Patriot à 6415 CA, ce qui fait partie d'un multiple de 5,5x VE/BAlIA. Patriot transporte des produits pétroliers et d'autres marchandises liquides, ainsi que des produits secs en vrac. L'acquisition créera une des dix plus importantes entreprises de transport de réservoirs en vrac en fonction des revenus, exerçant ses activités de l'Arizona à la Floride.
- 22 décembre 2023 :** TFI International, un fournisseur de services de transport et de logistique du Québec, a annoncé avoir conclu une entente définitive en vue de l'acquisition de la société Daxela établie au Texas, pour une valeur d'entreprise de 1,1 US CA, assortie d'un multiple de 5,3x VE/BAlIA. Daxela est un fournisseur de solutions de transport et de logistique qui se consacre à servir les marchés financiers industriels possédant des actifs particuliers. L'acquisition est hautement complémentaire aux activités existantes de TFI et permet à son secteur du transport par camion de devenir un des chefs de file du secteur nord-américain.
- 26 décembre 2023 :** Cedric Millar Integrated Solutions, un fournisseur de solutions de chaîne d'approvisionnement et de services de logistique de quatrième partie de l'Ontario, a annoncé l'acquisition de la société Shippers Fast Logistics établie en Ontario. Shippers Fast Logistics est un spécialiste dans les services internationaux de logistique et de transport. L'acquisition renforce la position de Cedric Millar dans le secteur de la logistique en lui permettant d'offrir une gamme élargie de solutions mondiales de chaîne d'approvisionnement américaines.



### Indice sur le transport de Conseil en financement Ernst & Young Orenda



L'Indice sur le transport en Amérique du Nord de Conseil en financement Ernst & Young Orenda suit le rendement d'entreprises de transport nord-américaines dont les titres sont listés et négociés en bourse par secteur à ou des sociétés regroupées au sein de l'Indice composé S&P 500.

L'Indice sur le transport en Amérique du Nord comprend les entreprises de transport cotées en bourse suivantes :

**Canada**  
Anadarko Helixshore Group Inc.  
Mullen Group Ltd.  
TFI International Inc.  
Tilstarum Transportation Group Inc.

**États-Unis**  
Aristech Corporation  
C.H. Robinson Worldwide Inc.  
Convoy Logistics Group, Inc.  
FedEx Corporation  
Hormel Foods Corporation  
Hub Group Inc.  
J.B. Hunt Transport Services Inc.  
Knight-Swift Transportation Holdings Inc.  
Lambert System Inc.  
Marten Transport Ltd.  
Old Dominion Freight Line, Inc.  
Ryder System Inc.  
S&W Inc.  
Schneider National, Inc.  
United Parcel Services Inc.  
Universal Logistics Holding Inc.  
Werner Enterprises Inc.  
XPO Logistics Inc.



VOUS SOUHAITEZ RECEVOIR CES RÉTROSPECTIVES CHAQUE TRIMESTRE? COMMUNIQUEZ AVEC LE CENTRE DE PRÉFÉRENCES EN MATIÈRE DE COURRIELS.

# Transactions conclues en Ontario

Voici un aperçu des transactions qui ont été réalisées en Ontario pendant le trimestre, principalement les transactions effectuées sur le marché intermédiaire et par des entreprises à capital fermé. Les entreprises indiquées en gras sont celles dont le siège social est en Ontario.

**3 janv. 2024** : Komar Industries, Inc. (« Komar ») a fait l'acquisition de **NexGen Municipal Inc.**, société ontarienne qui fournit des solutions et des systèmes d'équipement municipal. L'acquisition permettra d'accroître l'offre municipale de Komar. Les modalités de la transaction n'ont pas été dévoilées.

**4 janv. 2024** : Bruker Corporation (« Bruker ») a fait l'acquisition de **Tornado Spectral Systems, Inc.**, fabricant et distributeur de systèmes d'analyse chimique fondés sur la spectroscopie Raman établi en Ontario. La valeur de la transaction était de 22,5 M\$. L'acquisition permettra d'améliorer le portefeuille de technologies d'analyse des processus biopharmaceutiques de Bruker.

**9 janv. 2024** : SupplyOne, Inc. (« SupplyOne ») a fait l'acquisition de **Crownhill Packaging Ltd.**, distributeur et fournisseur de solutions d'emballage personnalisées établi en Ontario. L'acquisition permettra à SupplyOne de prendre de l'expansion dans les régions métropolitaines d'Amérique du Nord. Les modalités de la transaction n'ont pas été dévoilées.

**9 janv. 2024** : Ferguson plc (« Ferguson ») a fait l'acquisition de **Yorkwest Plumbing Supply Inc.**, distributeur de produits de plomberie, de produits municipaux, de produits hydroniques, de produits institutionnels, de systèmes de CVC et de produits industriels établi en Ontario. L'acquisition permettra d'accroître la présence géographique de Ferguson. Les modalités de la transaction n'ont pas été dévoilées.

**16 janv. 2024** : DexKo Global Inc. (« DexKo ») a fait l'acquisition de **Cerka Industries Ltd.**, fabricant et distributeur d'essieux et de composantes de remorques établi en Ontario. L'acquisition renforcera le réseau de distribution de DexKo pour les concessionnaires de remorques et les fabricants d'équipements d'origine au Canada. Les modalités de la transaction n'ont pas été dévoilées.

**17 janv. 2024** : Dover Corporation (« Dover ») a fait l'acquisition de **Transchem Inc.**, fournisseur de produits chimiques et de systèmes de recyclage de l'eau pour les lave-autos établi en Ontario. La valeur de la transaction était de 48,2 M\$. L'acquisition permettra d'améliorer le portefeuille de produits de Dover et d'offrir à ses clients et partenaires de distribution un plus grand éventail de produits chimiques.

**17 janv. 2024** : Myers Emergency Power Systems, LLC (« Myers ») a fait l'acquisition de **Storage Power Solutions Inc.**, fournisseur de systèmes de stockage d'énergie par batteries établi en Ontario. L'acquisition accélérera l'expansion de Myers et ses capacités dans les catégories à forte croissance, axées sur la réglementation et l'efficacité énergétique. Les modalités de la transaction n'ont pas été dévoilées.

**23 janv. 2024** : HubStar a fait l'acquisition de **Relogix Inc.**, fournisseur de détecteurs d'occupation et de solutions d'analyse en milieu de travail établi en Ontario. L'acquisition élargira le portefeuille de technologies en milieu de travail de HubStar. Les modalités de la transaction n'ont pas été dévoilées.

**24 janv. 2024** : TKH Group N.V. (« TKH ») a fait l'acquisition de **JCAI Inc.**, concepteur et développeur de technologies de dégivrage pour les aéroports établi en Ontario. L'acquisition favorisera la croissance de la technologie de connectivité CEDD (énergie sans contact et distribution de données) de TKH. Les modalités de la transaction n'ont pas été dévoilées.

**31 janv. 2024** : Dover Corporation (« Dover ») a fait l'acquisition de **Bulloch Technologies, Inc.**, fournisseur de systèmes de points de vente (« PDV »), de contrôleurs de station-service et de logiciels de paiement électronique établi en Ontario. La valeur de la transaction était de 150,0 M\$. L'acquisition permettra d'élargir l'offre de Dover en Amérique du Nord grâce à des solutions pour les PDV et les stations-service.

# Transactions conclues en Ontario

Voici un aperçu des transactions qui ont été réalisées en Ontario pendant le trimestre, principalement les transactions effectuées sur le marché intermédiaire et par des entreprises à capital fermé. Les entreprises indiquées en gras sont celles dont le siège social est en Ontario.

**2 févr. 2024 : OMNI Quality Living** (« OMNI ») a fait l'acquisition de **Wildwood Care Centre Inc.**, fournisseur de solutions de soins de longue durée et de retraite pour les aînés établi en Ontario. L'acquisition permettra d'élargir le portefeuille d'établissements de soins de longue durée et de résidences d'OMNI. Les modalités de la transaction n'ont pas été dévoilées.

**7 févr. 2024 : Qualus, LLC** (« Qualus ») a fait l'acquisition d'**Enkompass Power and Energy Corporation**, fournisseur de services d'ingénierie, de modernisation et de mise en service de systèmes électriques, ainsi que de services spécialisés sur le terrain établi en Ontario. L'acquisition élargira la couverture géographique et la clientèle de Qualus. Les modalités de la transaction n'ont pas été dévoilées.

**7 févr. 2024 : Apogee Interactive, Inc.** (« Apogee ») a fait l'acquisition d'**EnergyX Solutions Inc.**, créateur de logiciels reposant sur l'intelligence artificielle pour les services publics établi en Ontario. L'acquisition renforcera la plateforme d'Apogee en vue d'optimiser les programmes d'économie d'énergie pour les services publics. Les modalités de la transaction n'ont pas été dévoilées.

**20 févr. 2024 : Central Moloney, Inc.** (« CMI ») a fait l'acquisition de **Cam Tran Co. Ltd.**, fabricant d'une gamme de transformateurs de distribution établi en Ontario. L'acquisition permettra d'accroître la présence géographique de CMI et de renforcer son portefeuille. Les modalités de la transaction n'ont pas été dévoilées.

**20 févr. 2024 : S.i. Systems ULC** (« S.i. Systems ») a fait l'acquisition de **HVN Solutions Ltd.**, fournisseur de solutions de transformation numérique et de gestion des talents en TI établi en Ontario. L'acquisition permettra d'améliorer l'offre de produits de S.i. Systems. Les modalités de la transaction n'ont pas été dévoilées.

**20 févr. 2024 : Dental Works on Cornwall** (« DWC ») a fait l'acquisition de **Kingsway Family Dental**, fournisseur de services de dentisterie générale établi en Ontario. L'acquisition permettra à DWC d'offrir une plus grande gamme de services et de traitements avancés. Les modalités de la transaction n'ont pas été dévoilées.

**21 févr. 2024 : Eyelit, Inc.** (« Eyelit ») a fait l'acquisition d'**Optessa Inc.**, société albertaine qui développe un logiciel de planification conçu pour simplifier la programmation de la production. L'acquisition élargit la présence d'Eyelit dans le secteur automobile. Les modalités de la transaction n'ont pas été dévoilées.

**26 févr. 2024 : PomeGran Inc.** (« PomeGran ») a fait l'acquisition de **ROCK Networks Inc.**, société ontarienne qui fournit des services à large bande et intègre des systèmes de télécommunications. L'acquisition permettra d'étendre le réseau à large bande par fibre optique de PomeGran à l'échelle du Canada. Les modalités de la transaction n'ont pas été dévoilées.

**27 févr. 2024 : Equipment Ontario Inc.** (« EOI ») a fait l'acquisition de **Advance Construction Equipment Limited**, fournisseur de pelles rétrocaveuses, de tracteurs, de chargeuses montées sur roues, de compacteurs, de chariots élévateurs à fourche et d'excavatrices neufs et d'occasion établi en Ontario. L'acquisition permettra à EOI d'étendre sa gamme de produits agricoles JCB à l'ensemble de la zone de desserte. Les modalités de la transaction n'ont pas été dévoilées.

**4 mars 2024 : Shred-Tech Corporation** (« Shred-Tech ») a fait l'acquisition de **CM Shredders, LLC**, fabricant d'équipement de déchiquetage de pneus établi en Floride. L'acquisition permettra d'améliorer le portefeuille de produits de Shred-Tech, d'étendre sa présence à l'échelle mondiale et de renforcer les capacités de fabrication en Amérique du Nord. Les modalités de la transaction n'ont pas été dévoilées.

# Transactions conclues en Ontario

Voici un aperçu des transactions qui ont été réalisées en Ontario pendant le trimestre, principalement les transactions effectuées sur le marché intermédiaire et par des entreprises à capital fermé. Les entreprises indiquées en gras sont celles dont le siège social est en Ontario.

**4 mars 2024** : Eilean Therapeutics LLC (« Eilean ») a fait l'acquisition de **Ness Therapeutics Inc.**, entreprise de biotechnologie établie en Ontario qui développe des inhibiteurs de la PTPN2 destinés à une thérapie immuno-oncologique. L'acquisition complétera l'offre d'Eilean. Les modalités de la transaction n'ont pas été dévoilées.

**5 mars 2024** : **Gincor Industries Inc.** (« GCI ») a fait l'acquisition de **Wiltsie Truck Bodies Ltd.**, fournisseur de services de conception, de réparation, de sablage, de peinture et de fabrication de carrosseries de camions sur mesure. L'acquisition permettra d'améliorer l'offre de produits de GCI. Les modalités de la transaction n'ont pas été dévoilées.

**7 mars 2024** : **Dexterra Group Inc.** (« Dexterra ») a fait l'acquisition de CMI Management, Inc., fournisseur de services de gestion de dossiers, de gestion de programmes, de soutien administratif et de soutien informatique établi en Virginie. La valeur de la transaction était de 23,0 M\$. L'acquisition permettra à Dexterra d'élargir sa plateforme de gestion des installations intégrée aux États-Unis.

**18 mars 2024** : 80 Acres Urban Agriculture, Inc. (« 80 Acres ») a fait l'acquisition de **Reunion Foods Inc.**, producteur de produits biologiques à base de plantes établi en Ontario. L'acquisition permettra d'élargir la gamme de produits de 80 Acres pour les salades et de développer de nouvelles recettes de vinaigrettes. Les modalités de la transaction n'ont pas été dévoilées.

**19 mars 2024** : **Cooper Equipment Rentals Limited** (« Cooper ») a fait l'acquisition d'Action Equipment Rentals Inc., fournisseur d'équipement de construction à des fins de location établi en Alberta. L'acquisition permettra d'accroître la présence géographique de Cooper dans l'Ouest canadien. Les modalités de la transaction n'ont pas été dévoilées.

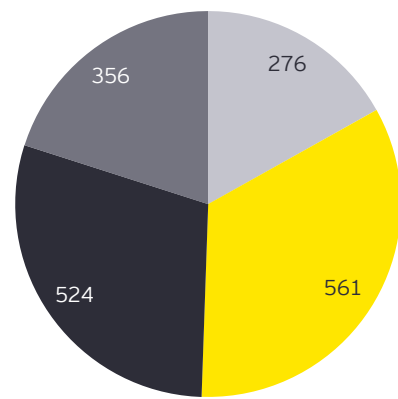
**19 mars 2024** : Ionic Partners, LLC a fait l'acquisition d'**Edsembli Inc.** (« Edsembli »), société ontarienne qui propose des solutions ERP et SIS aux commissions scolaires de la maternelle à la 12<sup>e</sup> année. L'acquisition permettra d'améliorer l'offre de produits d'Edsembli et d'accélérer les avancées technologiques. Les modalités de la transaction n'ont pas été dévoilées.

**19 mars 2024** : **MarginEdge Co.** (« MarginEdge ») a fait l'acquisition de **FreePour Controls, Inc.**, fournisseur d'équipement de mesure et de contrôle breveté pour le secteur du tourisme et de l'accueil établi en Ontario. L'acquisition permettra à MarginEdge de proposer aux restaurants un nouvel outil faisant partie de sa solution d'arrière-guichet de bout en bout. Les modalités de la transaction n'ont pas été dévoilées.

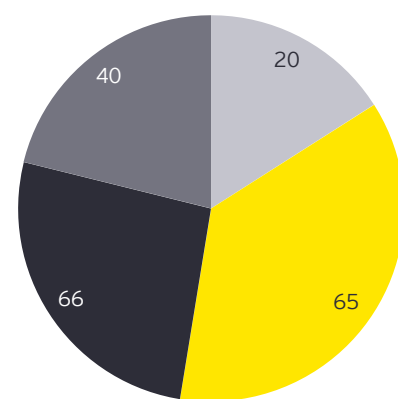
# Historique des activités de F&A

Contreparties

Contreparties au cours des huit derniers trimestres

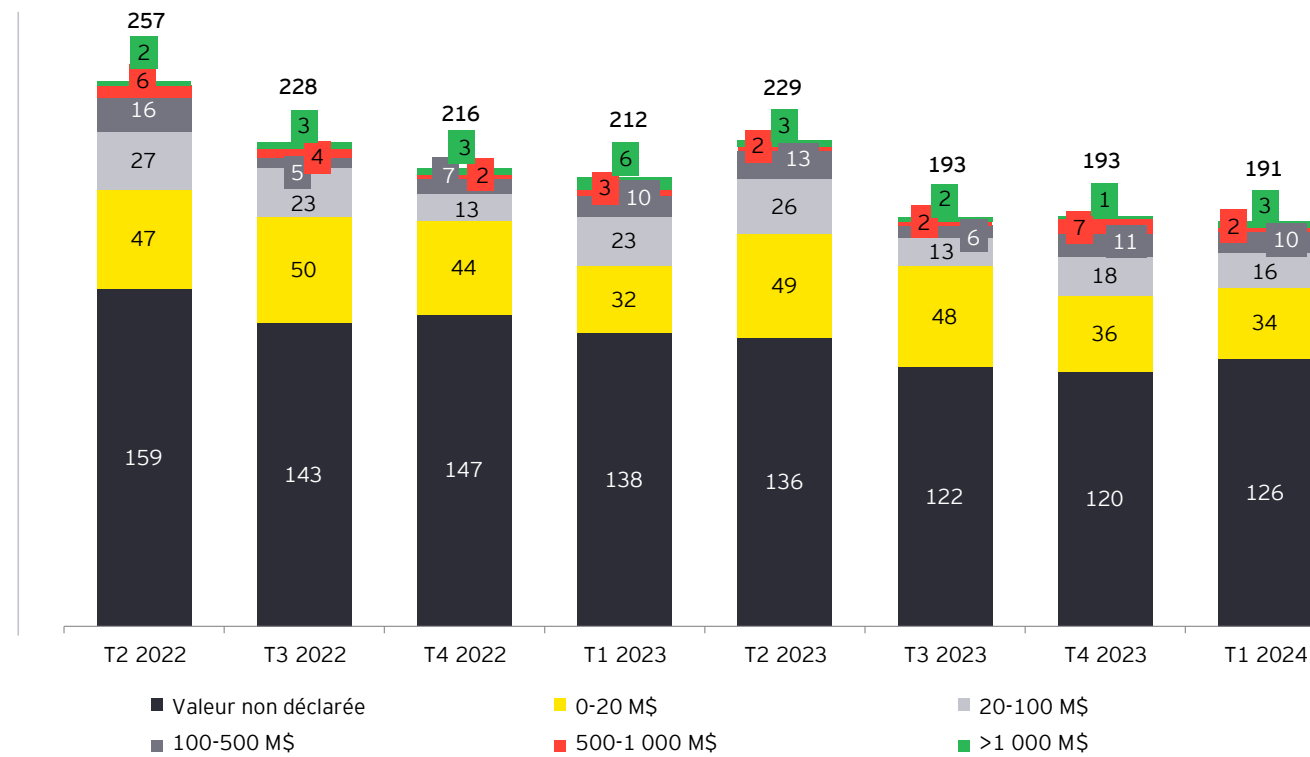


Contreparties au cours du dernier trimestre

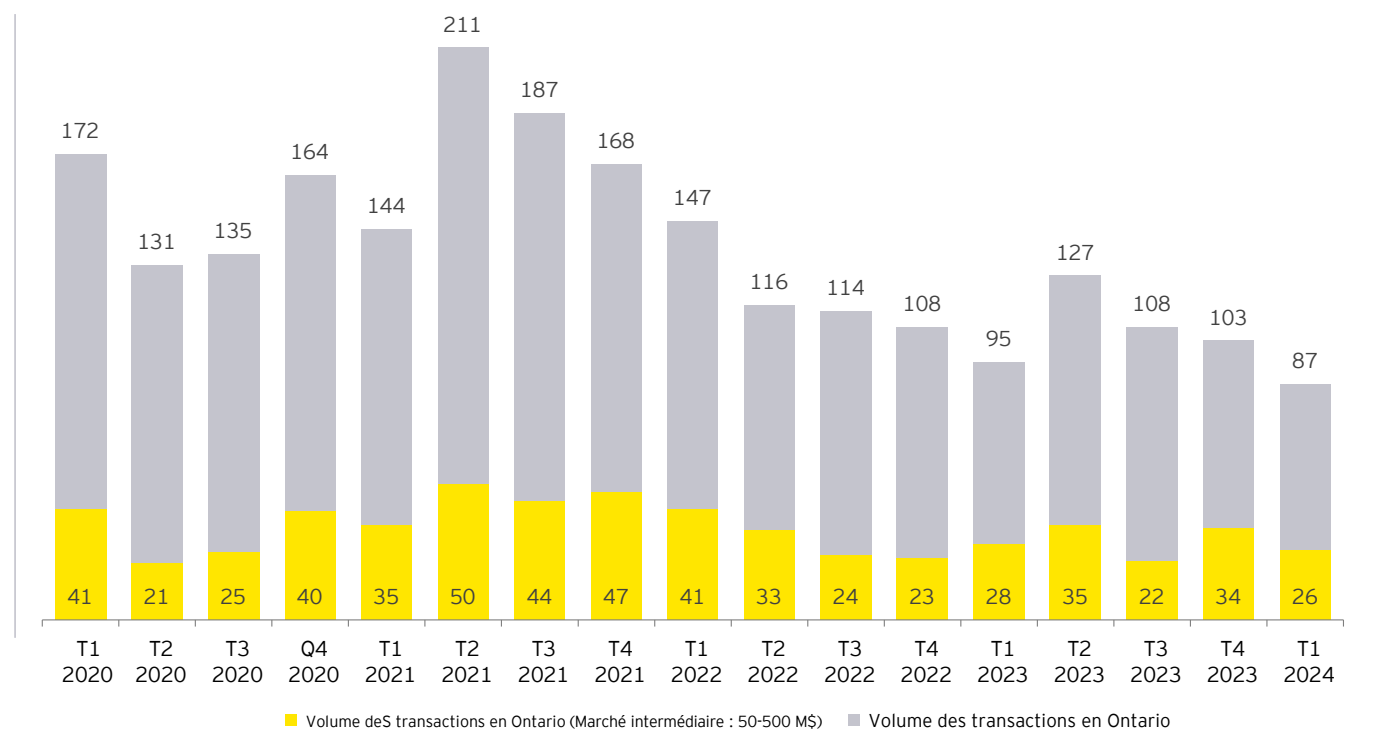


■ Ontario avec Ontario  
■ Ontario avec le reste du Canada  
■ Ontario avec les États-Unis  
■ Ontario avec le reste du monde

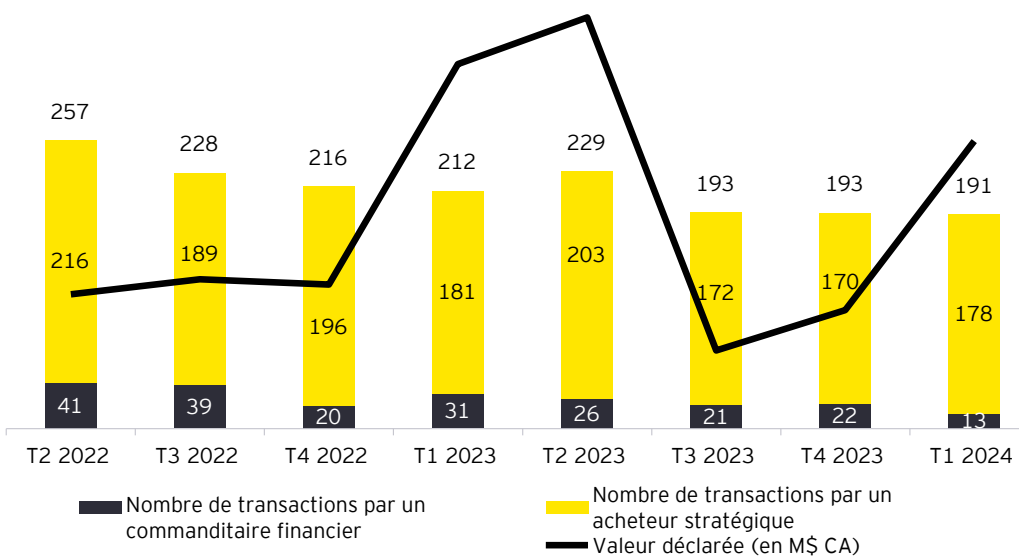
Transactions au cours des huit derniers trimestres mettant en cause des entreprises établies en Ontario selon la taille de la transaction (en M\$ CA)



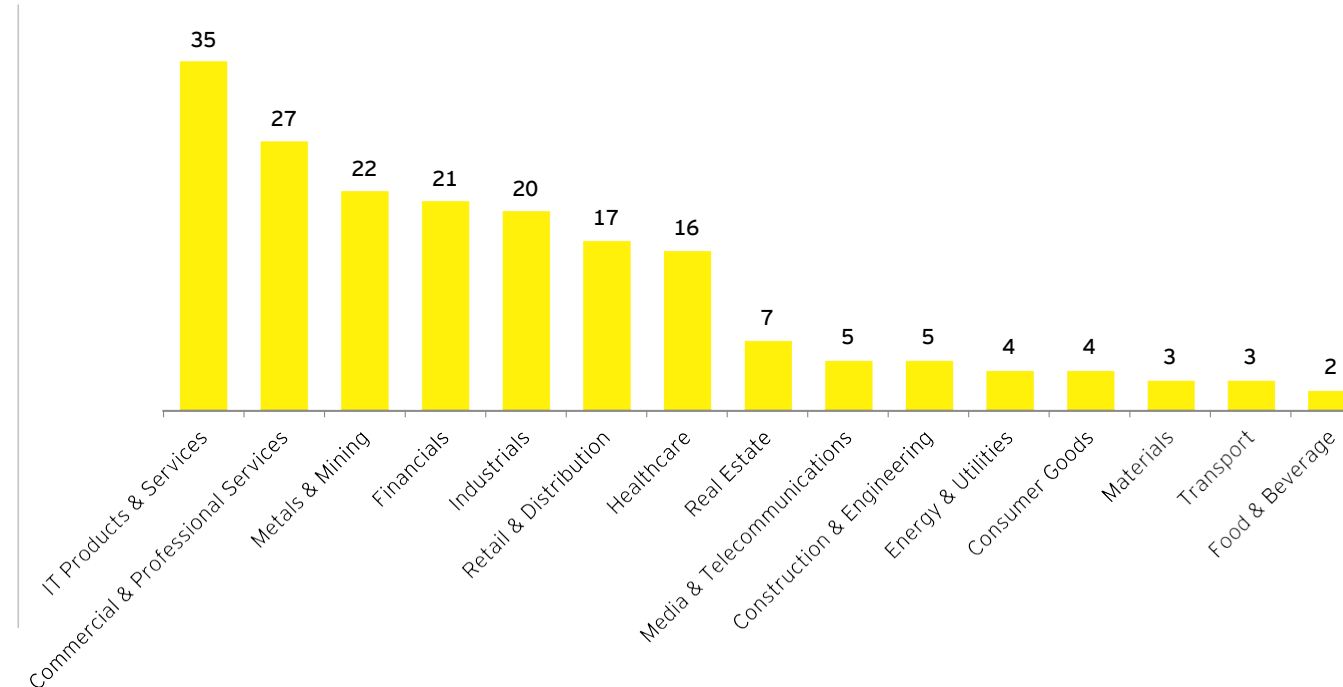
Analyse du marché intermédiaire



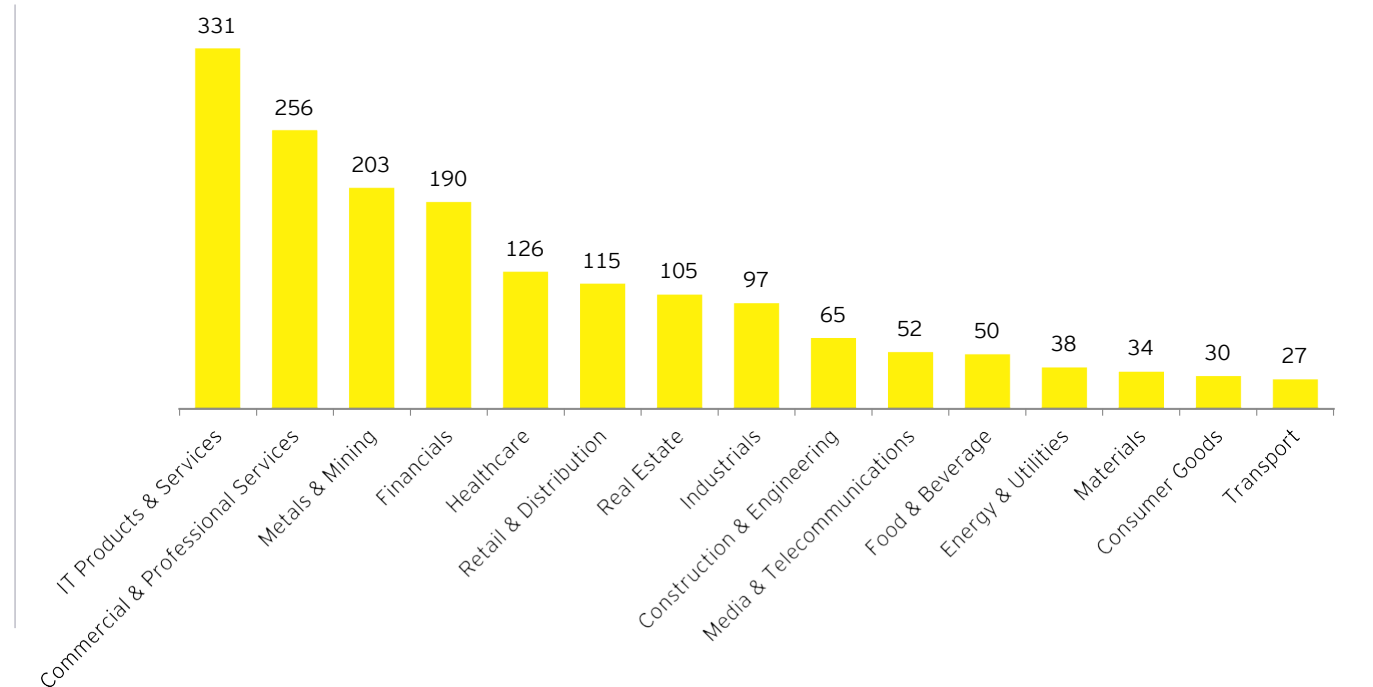
Transactions au cours des huit derniers trimestres mettant en cause des entreprises établies en Ontario



Nombre de transactions conclues en Ontario par secteur au cours du dernier trimestre



Nombre de transactions conclues en Ontario par secteur au cours des huit derniers trimestres



Note : Ces transactions ne comprennent que celles dont la valeur a été dévoilée.

# Notre équipe

## Conseils transactionnels | Ontario



**John Barry**  
Premier vice-président  
+1 416 941 2968  
[john.barry@ca.ey.com](mailto:john.barry@ca.ey.com)



**Chris Hutchinson\***  
Premier vice-président  
+1 416 932 6002  
[chris.hutchinson@ca.ey.com](mailto:chris.hutchinson@ca.ey.com)



**Zahra Jamani\***  
Première vice-présidente  
+1 416 943 3683  
[zahra.jamani@ca.ey.com](mailto:zahra.jamani@ca.ey.com)



**Bill Wu**  
Premier vice-président  
+1 416 906 9885  
[bill.wu@ca.ey.com](mailto:bill.wu@ca.ey.com)



**Jason Marley\***  
Premier vice-président  
+1 416 943 3088  
[jason.marley@ca.ey.com](mailto:jason.marley@ca.ey.com)



**Don McKinnon\***  
Premier vice-président  
+1 519 571 7686  
[don.mckinnon@ca.ey.com](mailto:don.mckinnon@ca.ey.com)



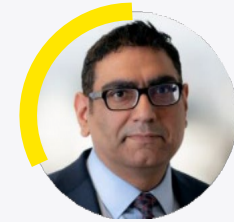
**Sid Nair**  
Premier vice-président  
+1 416 943 3404  
[sid.nair@ca.ey.com](mailto:sid.nair@ca.ey.com)



**Barkin Sayiner**  
Premier vice-président  
+1 647 961 2119  
[barkin.sayiner@ca.ey.com](mailto:barkin.sayiner@ca.ey.com)



**Andrew Schaefer**  
Premier vice-président  
+1 416 932 6244  
[andrew.schaefer@ca.ey.com](mailto:andrew.schaefer@ca.ey.com)



**Jatinder Wadhwa**  
Premier vice-président  
+1 416 943 3078  
[jatinder.wadhwa@ca.ey.com](mailto:jatinder.wadhwa@ca.ey.com)



**Devon MacMurray\***  
Vice-président  
+1 416 932 6131  
[devon.macmurray@ca.ey.com](mailto:devon.macmurray@ca.ey.com)



**Roger Leslie\***  
Vice-président  
+1 416 347 0367  
[roger.f.leslie@ca.ey.com](mailto:roger.f.leslie@ca.ey.com)



**Zahra Binish**  
Conseillère senior  
+1 416 943 2514  
[zahra.binish@ca.ey.com](mailto:zahra.binish@ca.ey.com)



**Mansa Singh**  
Conseiller senior  
+1 416 932 4902  
[mansa.singh@ca.ey.com](mailto:mansa.singh@ca.ey.com)



**Blake Ianni**  
Conseiller  
+1 416 932 5866  
[blake.ianni@ca.ey.com](mailto:blake.ianni@ca.ey.com)



**Sukant Sharma**  
Vice-président  
+1 416 807 6521  
[sukant.sharma@ca.ey.com](mailto:sukant.sharma@ca.ey.com)



**Rhys Jones**  
Conseiller  
+1 416 932 4298  
[rhys.jones@ca.ey.com](mailto:rhys.jones@ca.ey.com)



**Jack Quaglia**  
Conseiller  
+1 416 209 3941  
[jack.quaglia@ca.ey.com](mailto:jack.quaglia@ca.ey.com)



**Henry Thompson**  
Conseiller  
+1 416 943 5489  
[henry.thompson@ca.ey.com](mailto:henry.thompson@ca.ey.com)



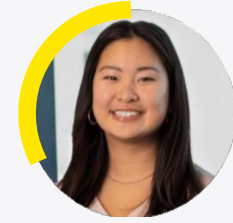
**Jason Sellakumar**  
Vice-président  
+1 416 943 3279  
[jason.sellakumar@ca.ey.com](mailto:jason.sellakumar@ca.ey.com)



**Evan Uba**  
Conseiller  
+1 519 646 5576  
[evan.uba@ca.ey.com](mailto:evan.uba@ca.ey.com)



**Shaamil Chande**  
Analyste  
+1 416 943 2353  
[shaamil.chande@ca.ey.com](mailto:shaamil.chande@ca.ey.com)



**Jessica Jingwei**  
Analyste  
+1 416 932 4424  
[jessica.jingwei@ca.ey.com](mailto:jessica.jingwei@ca.ey.com)



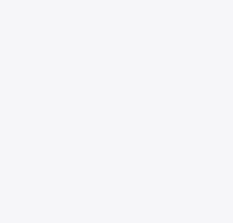
**Elaine Liu**  
Conseillère  
+1 416 941 3259  
[elaine.liu@ca.ey.com](mailto:elaine.liu@ca.ey.com)



**Ryan Marinelli**  
Analyste  
+1 416 932 4932  
[ryan.marinelli@ca.ey.com](mailto:ryan.marinelli@ca.ey.com)



**Luca M Ferrara**  
Analyste  
+1 416 941 7756  
[luca.ferrara@ca.ey.com](mailto:luca.ferrara@ca.ey.com)



**Nishita Mehta**  
Conseillère  
+1 416 941 1817  
[nishita.metha@ca.ey.com](mailto:nishita.metha@ca.ey.com)

## Services-conseils en gestion de créances

\* Inscrit à titre de représentant de courtier sur le marché dispensé



## EY | Travailler ensemble pour un monde meilleur

La raison d’être d’EY est de travailler ensemble pour bâtir un monde meilleur, de contribuer à créer de la valeur à long terme pour ses clients, ses gens et la société, et de renforcer la confiance à l’égard des marchés financiers.

S’appuyant sur les données et la technologie, les équipes diversifiées d’EY réparties dans plus de 150 pays instaurent la confiance grâce à des mécanismes de contrôle, et aident les clients à croître, à se transformer et à exercer leurs activités.

Que ce soit dans le cadre de leurs services de certification, de consultation, de stratégie, de fiscalité ou de transactions, ou encore de leurs services juridiques, les équipes d’EY posent de meilleures questions pour trouver de nouvelles réponses aux enjeux complexes du monde d’aujourd’hui.

EY désigne l’organisation mondiale des sociétés membres d’Ernst & Young Global Limited, lesquelles sont toutes des entités juridiques distinctes, et peut désigner une ou plusieurs de ces sociétés membres. Ernst & Young Global Limited, société à responsabilité limitée par garanties du Royaume-Uni, ne fournit aucun service aux clients. Des renseignements sur la façon dont EY collecte et utilise les données à caractère personnel ainsi qu’une description des droits individuels conférés par la réglementation en matière de protection des données sont disponibles sur le site [ey.com/fr\\_ca/privacy-statement](https://ey.com/fr_ca/privacy-statement). Les sociétés membres d’EY ne pratiquent pas le droit là où la loi l’interdit. Pour en savoir davantage sur notre organisation, visitez le site [ey.com](https://ey.com).

Conseil en financement Ernst & Young Orenda Inc. est enregistrée à titre de courtier sur le marché dispensé en Alberta, en Colombie-Britannique, au Manitoba, au Nouveau-Brunswick, à Terre-Neuve-et-Labrador, en Nouvelle-Écosse, en Ontario, au Québec et en Saskatchewan.

Ernst & Young Corporate Finance (Canada) Inc., société affiliée de Conseil en financement Ernst & Young Orenda Inc., est un courtier inscrit aux États-Unis. Toute demande d’une personne des États-Unis se rapportant à des services transactionnels doit être acheminée à Ernst & Young Corporate Finance (Canada) Inc. par l’intermédiaire d’Andrew Schaefer, Chris Hutchinson, Jason Marley, Sid Nair ou Devon MacMurray, Zahra Jamani, Don McKinnon, Jatinder Wadhwa, John Barry.

© 2024 Ernst & Young s.r.l./s.e.n.c.r.l. Tous droits réservés. Société membre d’Ernst & Young Global Limited.

4309183

Aucune date d’expiration

La présente publication ne fournit que des renseignements sommaires, à jour à la date de publication seulement et à des fins d’information générale uniquement. Elle ne doit pas être considérée comme exhaustive et ne peut remplacer des conseils professionnels. Avant d’agir relativement aux questions abordées, communiquez avec EY ou un autre conseiller professionnel pour en discuter dans le cadre de votre situation personnelle. Nous déclinons toute responsabilité à l’égard des pertes ou dommages subis à la suite de l’utilisation des renseignements contenus dans la présente publication.

[ey.com/fr\\_ca/strategy-transactions](https://ey.com/fr_ca/strategy-transactions)