

Aperçu des F&A du secteur des services de TI

T1 2022

PERSONNES-RESSOURCE



Sid Nair

Leader, F&A en technologie, Canada
Premier vice-président, Conseil en financement
Ernst & Young Orenda Inc.
sid.nair@ca.ey.com | +1 416 943 3404



Devon MacMurray CPA, CA, CFA*

Vice-président, Conseil en financement
Ernst & Young Orenda Inc.
devon.macmurray@ca.ey.com | +1 416 932 6131



Ujjwal Bhati, CPA

Associé, Conseil en financement
Ernst & Young Orenda Inc
ujjwal.bhati@ca.ey.com | +1 604 891 8325

*un représentant de courtier sur le marché dispensé

LES DERNIÈRES TENDANCES EN INFONUAGIQUE

L'infonuagique était bien établie avant la pandémie, et l'adaptation des entreprises à la pandémie mondiale. Bon nombre d'entreprises ont accéléré leur passage à l'infonuagique pour fournir le soutien à de nouvelles façons de travailler et pour intégrer de nouveaux systèmes et de nouvelles pratiques pour l'avenir. Alors que le monde postpandémie commence à prendre forme, de nouvelles tendances infonuagiques commencent aussi à émerger.

Des offres infonuagiques hybrides en expansion

Plutôt que de choisir entre des services infonuagiques « privés » ou « publics », les entreprises se tournent de plus en plus vers des offres infonuagiques hybrides pour avoir le « meilleur des deux mondes ». Les données sensibles ou essentielles à la mission sont conservées sur des serveurs privés où les données peuvent être traitées avec des applications propres à l'entreprise avec accès surveillé.

Les données moins sensibles ou auxquelles il faut accéder de manière rapide et fréquente peuvent être conservées sur des serveurs publics. La méthode hybride permet aux applications et aux composants d'interagir entre les frontières, les instances infonuagiques et même les architectures. La méthode infonuagique hybride est retenue par 80 % des entreprises. Aujourd'hui, tous les grands fournisseurs de services infonuagiques élargissent leurs services « hybrides » qui comprennent le meilleur des offres de nuages publics et privés.

La stratégie à nuages multiples, de plus en plus adoptée

Le modèle à nuages multiples permet à une entreprise de choisir différentes offres infonuagiques – public, privé, hybride, sur place et en périphérie de réseau – qui conviennent le mieux à ses besoins. Alors que la plupart des entreprises vont de l'avant dans l'adoption de l'infonuagique, le modèle à nuages multiples permet aux entreprises de prioriser les besoins et de ne pas dépendre que d'un seul fournisseur de solutions d'infonuagique, en plus tirer profit de la parité croissante entre les vendeurs de services d'infonuagique.

Dans certains cas, les clients avisent l'entreprise qu'ils veulent que leur solution soit hébergée par un fournisseur spécifique. À l'avenir, plus d'entreprises devront développer des applications entièrement natives en nuage sans aucune dépendance architecturale, ou presque, propre à un fournisseur.

¹ State of the Cloud Report, Flexera, info.flexera.com, 2022.

La sécurité infonuagique dans un environnement de travail hybride

La pandémie de COVID-19 a fait augmenter le nombre déjà croissant d'utilisateurs du nuage, permettant ainsi aux auteurs de menace de sévir davantage. Avec la normalisation croissante de l'environnement de travail hybride, plusieurs organisations se disent préoccupées par la sécurité infonuagique et, par conséquent, les dépenses affectées à des services de sécurité infonuagique devraient augmenter considérablement en 2022.

En cybersécurité, le maillage offre une solution flexible qui utilise une architecture composable en vue d'intégrer divers services de sécurité. L'utilisation de l'analytique combinée au maillage de contrôles d'authentification, de politiques et de visibilité des informations et des événements permettra aux organisations d'intégrer des services infonuagiques à leur « architecture à vérification systémique » et d'avoir recours à un contrôle d'accès adapté.

Les économies liées au nuage deviendront une priorité

L'utilisation du nuage continue de croître à un rythme effréné, le nombre d'organisations transférant leur charge de travail sur le nuage ne cessant de croître. Le modèle de consommation décentralisée a grandement fait augmenter les coûts. Le gaspillage des dépenses liées au nuage est un problème qui continue de s'aggraver avec la hausse continue des coûts de l'infonuagique. L'optimisation de l'utilisation des services actuellement offerts sera la priorité pour bon nombre d'entreprises.

Des solutions tierces innovatrices qui peuvent aider les organisations à mieux comprendre leurs besoins liés au nuage et leur fournir une gestion unifiée des coûts sauront alors se démarquer.



Travailler ensemble
pour un monde meilleur

Quelques transactions annoncées au T1 2022*

***29 mars 2022 :** Sangoma Technologies Corporation (TSX : CIS; NASDAQ : SANG) a acquis **NetFortris Corporation**, un fournisseur de solutions de services de communications unifiées et de services gérés dans le nuage pour les entreprises de toute taille et de tous les secteurs, pour une valeur transactionnelle de 80 millions \$.* L'acquisition représente une valeur d'entreprise de 1,6 fois les revenus annualisés prévus.

**Contrepartie additionnelle possible de 12 millions \$*

***28 mars 2022 :** Converge Technology Solutions Corp. (TSX :CTS; FSE : OZB; OTCQX : CTSD) a annoncé l'acquisition d'**Interdynamix Systems**, un intégrateur de systèmes axé sur les affaires, l'ingénierie et l'innovation, pour une valeur transactionnelle de 25,7 millions \$.*

**32,3 millions \$ CA*

21 mars 2022 : Akamai Technologies, Inc. (NASDAQ : AKAM) a acquis **Linode, LLC**, un fournisseur de services dans le nuage par sa plateforme à infrastructure comme service, pour une valeur transactionnelle de 900 millions \$.

***16 mars 2022 :** Calian Group Ltd. (TSX : CGY) a acquis des actifs de **Computex Technology Solutions**, un fournisseur de solutions de TI, de services gérés et de services de sécurité gérés pour une valeur transactionnelle de 30 millions \$.

***16 mars 2022 :** Tinkerine Studios Ltd. (TSX-V : TTD) a annoncé un accord de regroupement d'entreprises avec **Electrum Charging Solutions Inc.**, une entreprise de solutions de recharge pour véhicules électriques qui offre une infrastructure électrique de bout à bout aux entreprises, aux gouvernements, aux services publics, à des promoteurs immobiliers, à des fabricants d'équipement d'origine et à des utilisateurs résidentiels pour une valeur transactionnelle de 32 millions \$.

***15 mars 2022 :** Zebra Technologies (NASDAQ : ZBRA) a annoncé l'acquisition de **Matrox Electronic Systems Ltd.**, un concepteur de composants et de systèmes de visionique avancée offrant des logiciels hors plateforme, des trousseaux de développement de logiciels, des caméras intelligentes, des capteurs volumétriques, des contrôleurs de vision, des cartes d'entrées et de sorties, et des capteurs d'image, pour une valeur transactionnelle de 875 millions \$. L'acquisition représente une valeur d'entreprise de 8,8 fois les revenus.

7 mars 2022 : Limelight Networks, Inc. (NASDAQ : LLNW) a annoncé l'acquisition d'**Edgecast, Inc.**, un fournisseur de services de sécurité en périphérie de réseau, de services de vidéo et de diffusion de contenu, pour une valeur transactionnelle de 371,5 millions \$.* L'acquisition représente une valeur d'entreprise de 1,0 fois les revenus.

**Contrepartie conditionnelle possible d'au plus 100 millions \$*

3 mars 2022 : DataBank Holdings, Ltd. a acquis quatre centres de données de **CyrusOne**, représentant un centre de données d'une capacité de plus de 300 000 pieds carrés à Houston, au Texas pour une valeur transactionnelle de 670 millions \$.

1^{er} mars 2022 : Shift4 (NYSE : FOUR) a annoncé l'acquisition de **Finaro**, précédemment connu sous le nom Credorax Bank Ltd., un fournisseur mondial de paiements transfrontaliers et une banque cybermarchande, pour une valeur transactionnelle de 575 millions \$.

24 févr. 2022 : Delwinds Insurance Acquisition Corp. (NYSE : DWIN) a annoncé un accord de regroupement d'entreprises avec **FOXO Technologies Inc.**, un fournisseur de services de technologie de souscription par marqueur biologique épigénétique à base de salive et de services de fidélisation des consommateurs à l'industrie mondiale de l'assurance-vie, pour une valeur transactionnelle de 300 millions \$.* Le multiple est de 2,5 fois les revenus.

**Contrepartie conditionnelle possible d'au plus 100 millions \$*

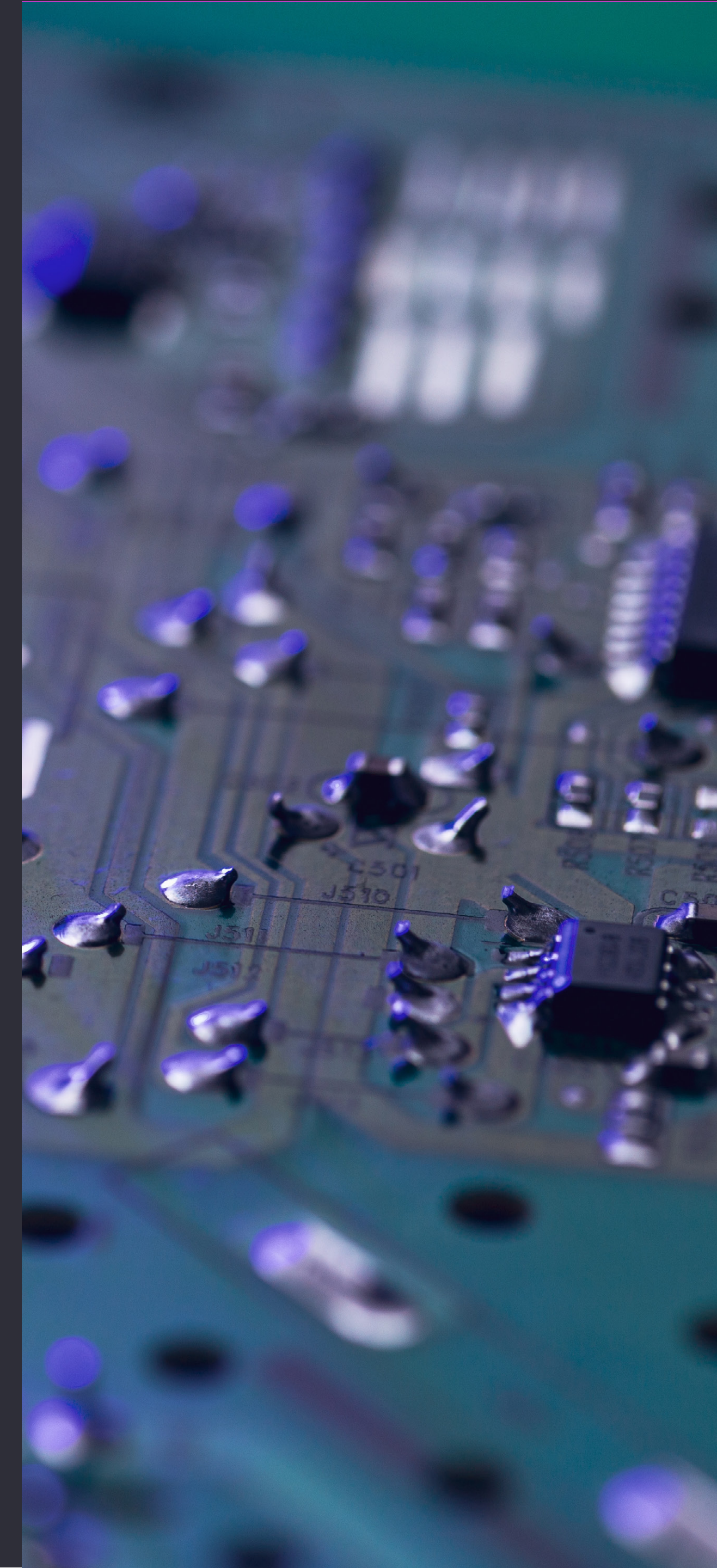
22 févr. 2022 : Verisk Analytics, Inc. (NasdaqGS : VRSK) a acquis **Infutor Data Solutions, LLC**, un fournisseur de gestion de l'identité du consommateur axée sur les données et de résolution d'identité, pour une valeur transactionnelle de 223,5 millions \$.

***10 févr. 2022 :** TELUS Corporation (TSX : T) a acquis **Fully Managed Inc.**, un fournisseur de services de TI gérés, de stratégie technologique et de gestion de réseau, pour une valeur transactionnelle de 137 millions \$.

**Transactions conclues au Canada*

Tous les montants sont en dollars américains

Sources : Communiqués de presse, présentations aux investisseurs, mergermarket et capitalIQ





***8 févr. 2022 :** DPCM Capital, Inc. (NYSE : XPOA) a annoncé l'acquisition **D-Wave Systems Inc.**, un fournisseur de services, de logiciels et de systèmes informatiques quantiques, pour une valeur transactionnelle de 1,2 milliard \$.

***1er févr. 2022 :** Alithya Group inc. (TSX : ALYA) a acquis **Vitalyst, LLC**, un fournisseur de solutions d'habilitation de changement transformatif au moyen de la plateforme exclusive par abonnement d'Adaptive Learning, pour une valeur transactionnelle de 50,2 millions \$. L'acquisition représente une valeur d'entreprise de 1,9 fois les revenus et 5,0 fois le BAIIA ajusté.

***31 janv. 2022 :** Hut 8 Mining Corp. (NASDAQ : HUT) a acquis les activités du centre de données Cloud and Colocation de **TeraGo Inc.**, un fournisseur de TI qui comprend une sélection complète de services d'infonuagique sur mesure, pour une valeur transactionnelle de 24 millions \$.

26 janv. 2022 : CACI International Inc. (NYSE : CACI) a acquis **ID Technologies, LLC**, un fournisseur de TI pour entreprises, d'infrastructure comme service et de modernisation de réseau, à l'aide de solutions commerciales conformes à la NSA pour la technologie classifiée, pour une valeur transactionnelle de 225 millions \$.

25 janv. 2022 : Cloud Capital a acquis les actifs de COPT DC-6, la division de présentation d'information pour centres de données aux entreprises de **Corporate Office Properties Trust**, pour une valeur transactionnelle de 222,5 millions \$.

***10 janv. 2022 :** Converge Technology Solutions Corp. (TSX : CTS) a acquis **Paragon Development Systems, Inc.**, un fournisseur de solutions en TI allant de l'infonuagique à la sécurité aux serveurs et à l'infrastructure aux secteurs de la santé, au secteur public et aux entreprises, pour une valeur transactionnelle de 52 millions \$. L'acquisition représente une valeur d'entreprise d'environ 7,5 fois les revenus et 5,8 fois le BAIIA ajusté.

7 janv. 2022 : Cerberus Cyber Sentinel Corporation (OTC : CISO) a acquis **True Digital Security, Inc.**, un fournisseur de solutions en conformité et en cybersécurité gérées, pour une valeur transactionnelle de 170,7 millions \$.

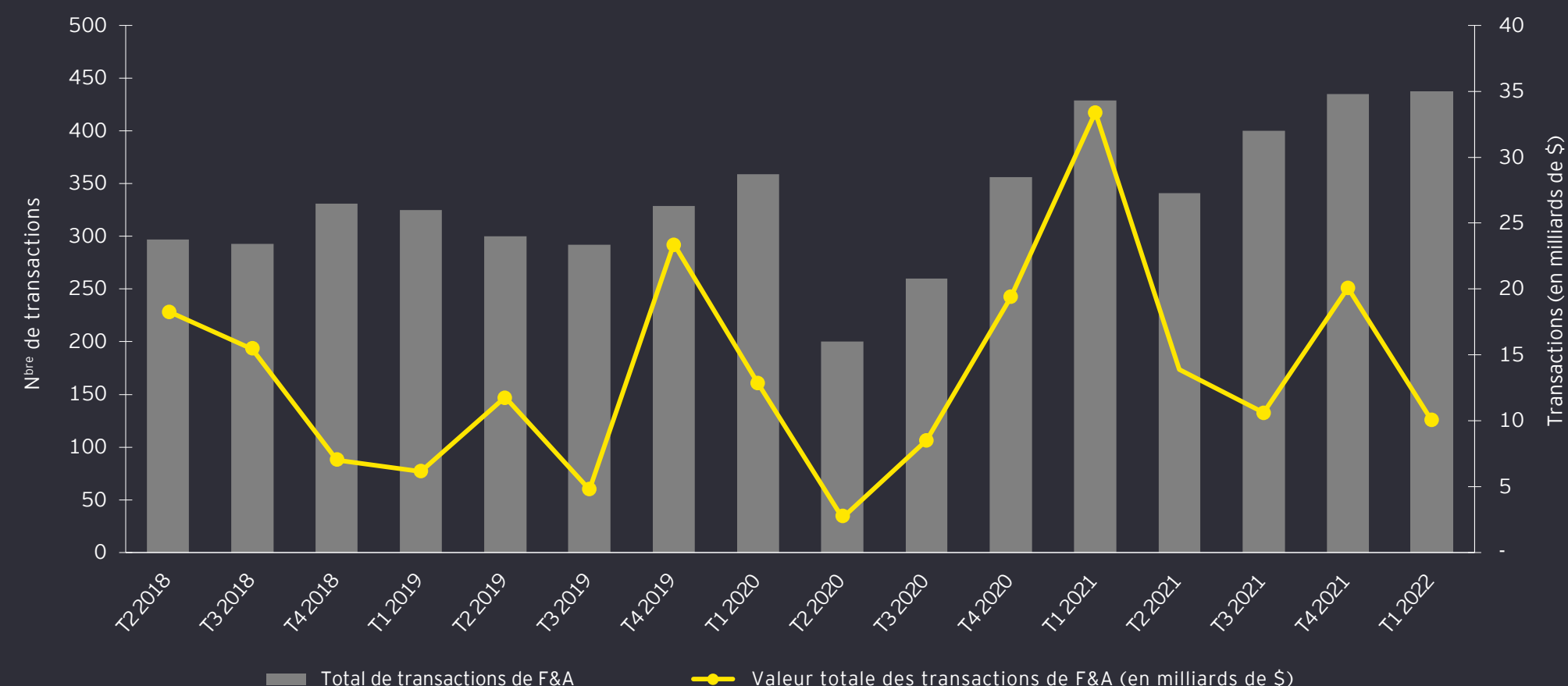
**Transactions conclues au Canada*

Tous les montants sont en dollars américains

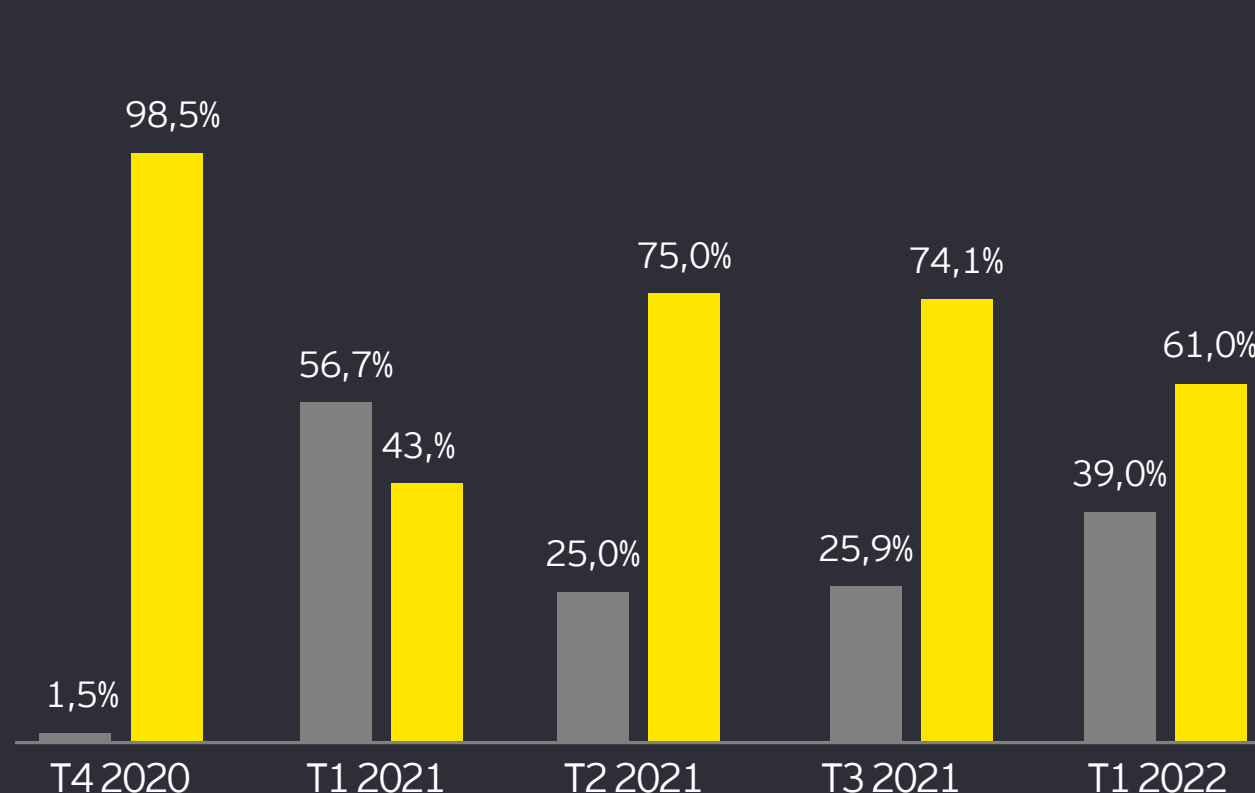
Sources : Communiqués de presse, présentations aux investisseurs, mergermarket et capitalIQ

Historique des **activités de F&A**

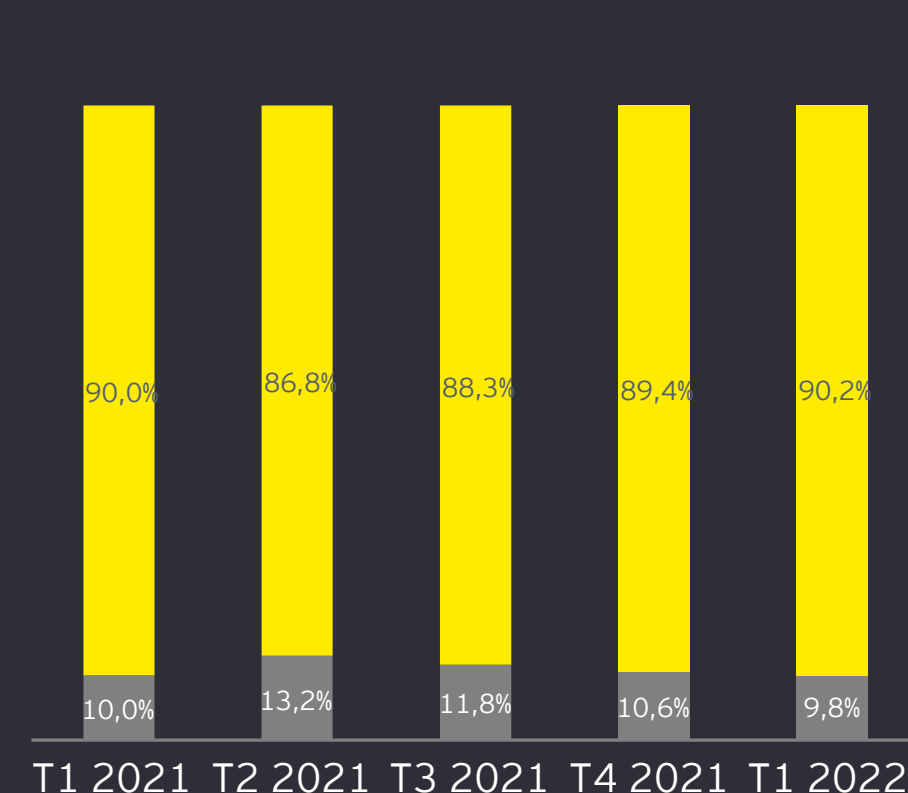
Nombre de transactions relativement constant et diminution de la valeur des transactions



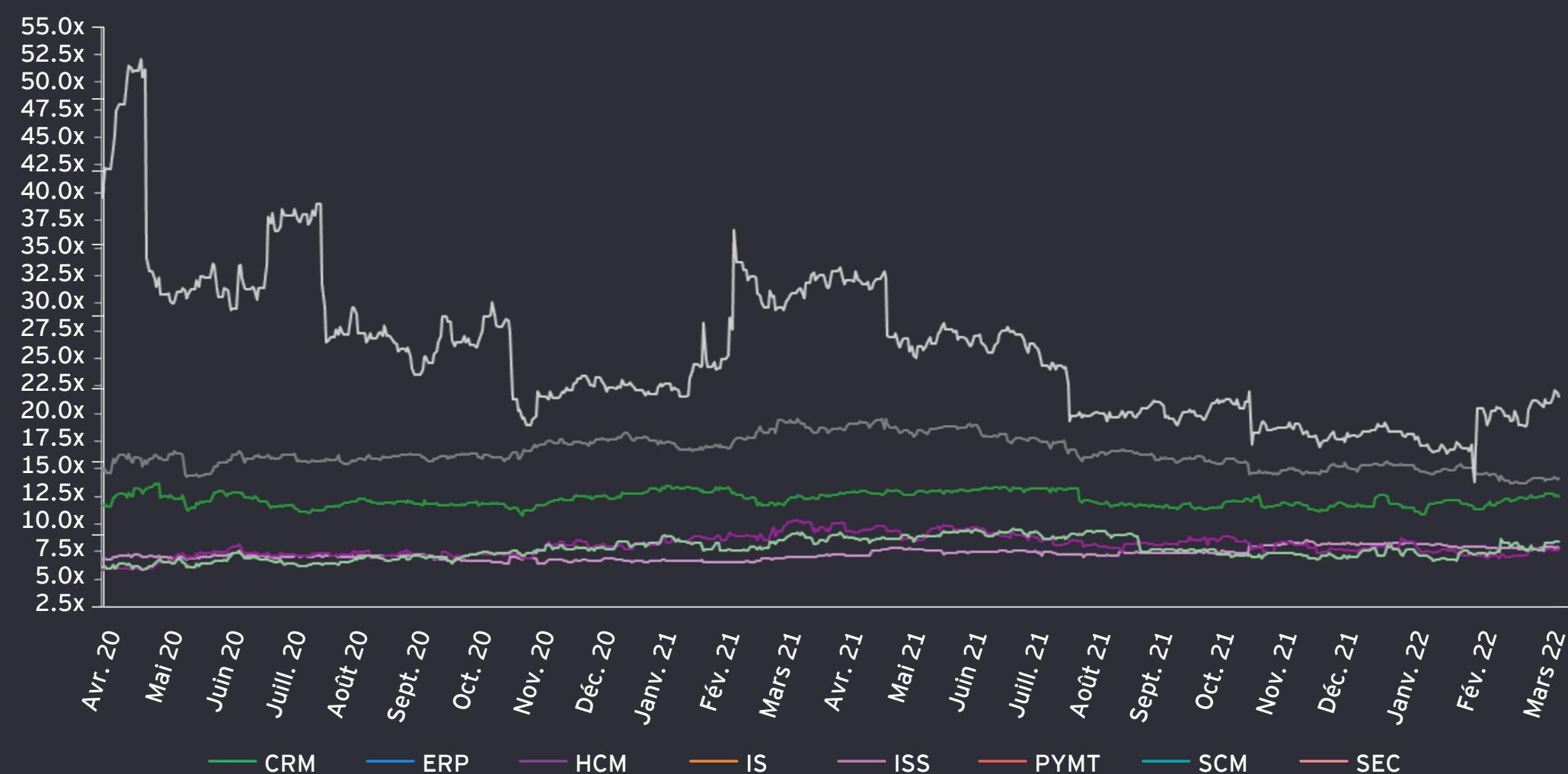
Valeur de la transaction par type d'acquéreur (%)



Nombre de transactions par type d'acquéreur (%)



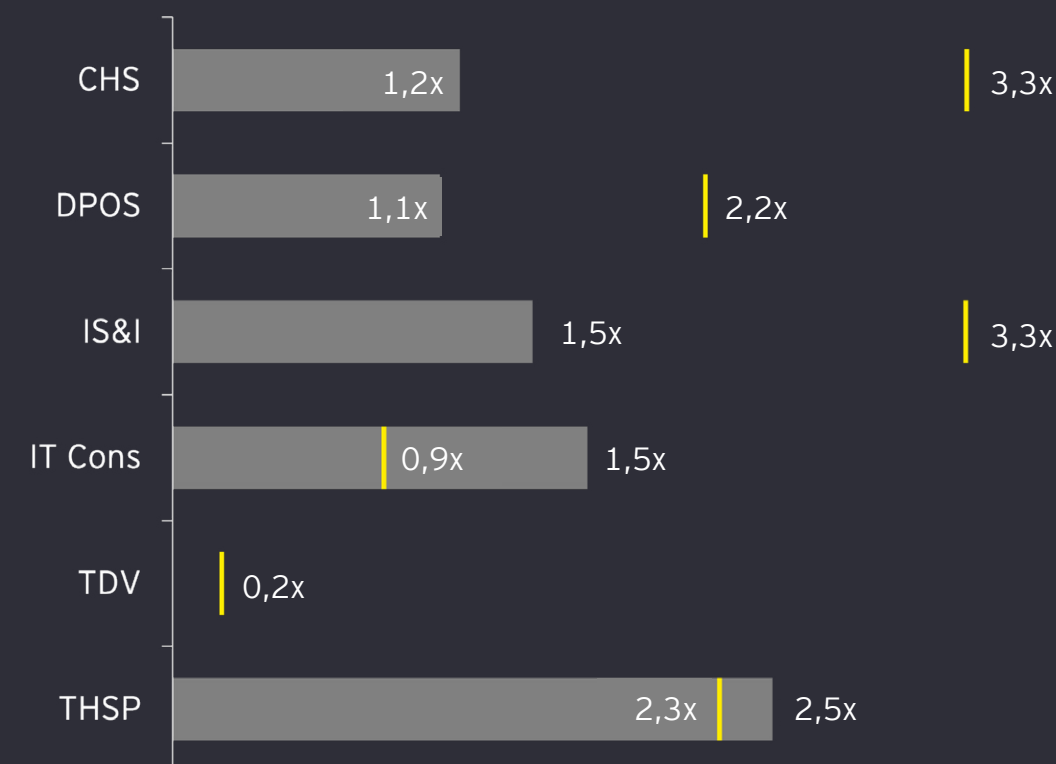
Les multiples des sociétés ouvertes baissent au début du T1 2021 avant de se stabiliser au cours du trimestre.



CRM - gestion de la relation client; ERP - planification des ressources de l'entreprise; HCM - gestion du capital humain; IS - logiciels Internet; ISS - logiciels propres à un secteur; PYMT - paiements/finances; SCM - gestion de la chaîne d'approvisionnement; SEC - sécurité

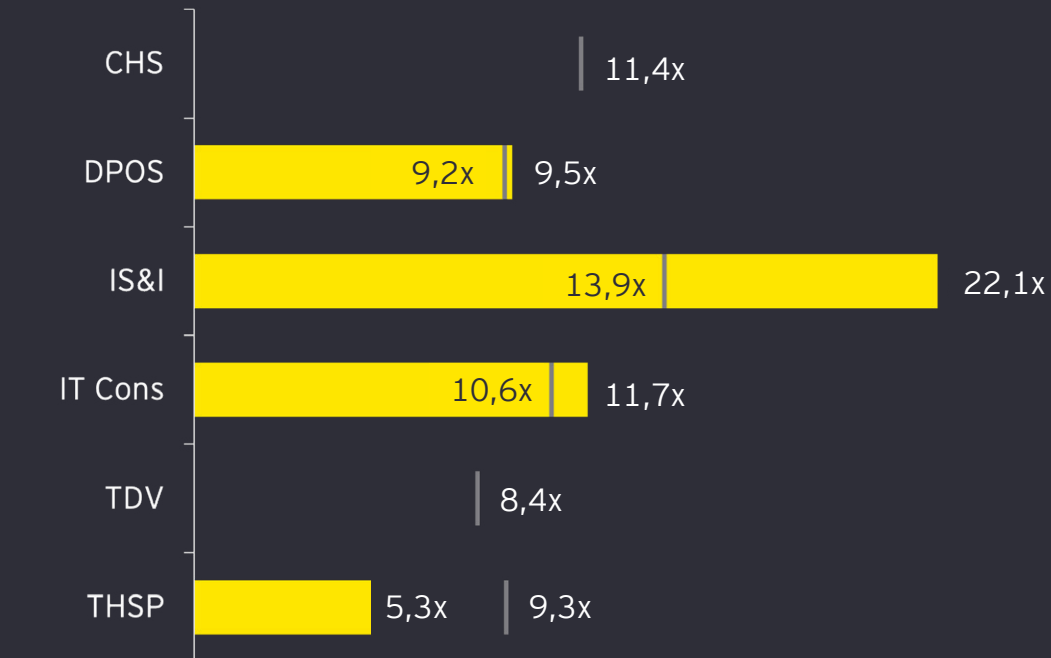
Au début de 2022, les multiples de transaction pour les revenus et le BAIIA du T1 2022 affichent une volatilité accrue par rapport à celle du T1 2021 et du T4 2021.

Enterprise Value/ Revenu



*Médiane de 1,5x
* Le trait jaune indique la comparaison par rapport au T1 2021

Enterprise Value /EBITDA



*Médiane de 10,1x
* Le trait gris indique la comparaison par rapport au T1 2021

Notre équipe transactionnelle nationale

Ontario



Sid Nair

Leader, F&A en technologie
Premier vice-président

Toronto
+1 416 943 3404
sid.nair@ca.ey.com



Devon MacMurray*

Vice-président

Toronto
+1 416 932 6131
devon.macmurray@ca.ey.com

Québec



François Tellier*

Premier vice-président

Montréal
+1 514 874 4351
francois.tellier@ca.ey.com

Atlantique



Steve McLaughlin

Premier vice-président

Dieppe
+1 506 388 7762
steven.j.mclaughlin@parthenon.ey.com



Xavier Couture

Vice-président

Dieppe
+1 902 421 6288
xavier.couture@ca.ey.com

Prairies



Barry Munro*

Président, Ernst & Young
Corporate Finance (Canada)

Calgary
+1 403 206 5017
barry.g.munro@ca.ey.com



Mike Campbell

Vice-président

Saskatoon
+1 306 649 8305
michael.campbell@ca.ey.com

Colombie-Britannique



Rob Withers

Premier vice-président

Vancouver
+1 604 899 3550
robert.withers@ca.ey.com

* Représentant de courtier sur le marché dispensé

EY | Travailler ensemble pour un monde meilleur

La raison d'être d'EY est de bâtir un monde meilleur, de créer de la valeur à long terme pour les clients, les gens et la société, et de renforcer la confiance à l'égard des marchés financiers.

S'appuyant sur les données et la technologie, les équipes diversifiées d'EY présentes dans plus de 150 pays instaurent la confiance au moyen de la certification, et aident les clients à prospérer, à se transformer et à exercer leurs activités.

Que ce soit dans les services de certification, de consultation, de stratégie, de fiscalité ou de transactions, ou encore, au sein des services juridiques, les équipes d'EY posent de meilleures questions pour trouver de nouvelles réponses aux enjeux complexes du monde d'aujourd'hui.

EY désigne l'organisation mondiale des sociétés membres d'Ernst & Young Global Limited et peut désigner une ou plusieurs de ces sociétés membres, lesquelles sont toutes des entités juridiques distinctes. Ernst & Young Global Limited, société à responsabilité limitée par garanties du Royaume-Uni, ne fournit aucun service aux clients. Des renseignements sur la façon dont EY collecte et utilise les données à caractère personnel ainsi qu'une description des droits individuels conférés par la réglementation en matière de protection des données sont disponibles sur le site ey.com/fr_ca/privacy-statement. Les sociétés membres d'EY ne pratiquent pas le droit à l'interdit. Pour en savoir davantage sur notre organisation, visitez le site ey.com.

Conseil en financement Ernst & Young Orenda Inc. est enregistrée à titre de courtier sur le marché dispensé en Alberta, en Colombie-Britannique, au Manitoba, au Nouveau-Brunswick, en Nouvelle-Écosse, en Ontario, au Québec, en Saskatchewan et à Terre-Neuve-et-Labrador.

Ernst & Young Corporate Finance (Canada) Inc., société affiliée de Conseil en financement Ernst & Young Orenda Inc., est un courtier inscrit aux États-Unis. Toute demande d'une personne des États-Unis se rapportant à des services transactionnels doit être acheminée à Ernst & Young Corporate Finance (Canada) Inc. par l'intermédiaire de Devon MacMurray ou de Sid Nair.

© 2022 Ernst & Young s.r.l./s.e.n.c.r.l. Tous droits réservés.
Société membre d'Ernst & Young Global Limited.

4042750
DE00

La présente publication ne fournit que des renseignements sommaires, à jour à la date de publication seulement et à des fins d'information générale uniquement. Elle ne doit pas être considérée comme exhaustive et ne peut remplacer des conseils professionnels. Avant d'agir relativement aux questions abordées, communiquez avec EY ou un autre conseiller professionnel pour en discuter dans le cadre de votre situation personnelle. Nous déclinons toute responsabilité à l'égard des pertes ou dommages subis à la suite de l'utilisation des renseignements contenus dans la présente publication.

ey.com/fr_ca/strategy-transactions